

■ Nostaen & Taittaen on Mesvac Oy:n asiakaslehti



Helsinki-Vantaan lentoaseman kautta kulkee keskimäärin noin 30 000 matkustajaa joka päivä.

**HUOLTOA
24h**

Lentokentän on toimittava vuorokauden ympäri



■ Mesvac vastaa Helsinki-Vantaan lentoaseman ovien huollosta 24 tuntia vuorokaudessa.

Helsinki-Vantaan lentoasemalla ei ole koskaan hiljaista. Lentomatkailu elää taas uutta kukoistuskautta, kun halpalentoyhtiöt ovat rientäneet kisaamaan suosituimpien kohteiden matkustajista. Viime vuonna Helsinki-Vantaan lentoaseman kautta kulki yli 11 miljoonaa matkustajaa eli keskimäärin noin 30 000 matkustajaa joka päivä.

Kasvavasta matkustajamäärästä huolimatta Helsinki-Vantaan lentoasema on loistanut viime vuonna lentoliikenteen sujuvuudella. Viime vuonna Helsinki-Vantaa oli Euroopan lentoyhtiöiden liiton selvityksen

mukaan koko Euroopan täsmällisin lentoasema.

Suomen suurin lentokenttä on palvelusoltaan arvioitu myös oman kokoluokkansa maailman kolmanneksi parhaaksi ja kaikkien kokoluokkien Euroopan kolmanneksi parhaaksi lentokentäksi.

Erityisosaaminen ulkoa

Helsinki-Vantaan lentoasemaa hallinnoi Ilmailulaitos, jonka tehtävänä on taata tiloissa toimiville yrityksille mahdollisimman hyvät toimintapuitteet. Tilojen ja 1 700 hehtaaria käsittävän alueen tekniikasta vastaa yli 200 henkilön ryhmä.

– Pystymme hoitamaan hyvin merkittävän osan kiinteistöjen huolloista omalla henkilöstöllämme, mutta erikoisosaamista vaativat huoltokokonaisuudet pyrimme ostamaan kokonaispalveluna ulkoa. Ovihuollon haastavuuden vuoksi haimme ovihuoltopartneria, joka ottaisi hoitaakseen kaikki lentoaseman hallinnassa olevien kiinteistöjen ovien huollon, Helsinki-Vantaan terminaalien sähköhuollosta vastaava huoltopäällikkö **Ari Liukkonen** kertoo.

Ilmailulaitos kilpailutti viime vuonna suurimmat ovien huoltoa tarjoavat yritykset.

– Yksi tärkeä valintakriteeri on se, että huolto todella on ammattilaisten käsissä. Lentoasema toimii 24 tuntia vuorokaudessa, joten huoltokaan ei saa takkuilla. Ympäri vuorokautisen huollon järjestäminen oli yksi tärkeimmistä vaatimuksistamme. Näiden valintakriteerien



– Lentoasema toimii 24 tuntia vuorokaudessa, joten huolto ei saa takkuilla, Helsinki-Vantaan terminaalien sähköhuollosta vastaava huoltopäällikkö Ari Liukkonen sanoo.

pohjalta päädyimme Mesvaciin.

Mesvacille Helsinki-Vantaan lentoasema on tuttu kohde jo ennestään, sillä yritys on toimittanut laitteita lentoasemalle eri rakennusurakoissa.

– Helsinki-Vantaalla on yhteensä yli 130 nosto-, pikarulla- ja taitto-ovea. Ovia on paitsi itse terminaaleissa, myös muissa lentoaseman toimintaan liittyvissä rakennuksissa mm. kunnossapito- ja pelastus- asemilla.

Ilmailulaitos panostaa ennakoivaan huoltoon

On sanomattakin selvää, että mikään mekaaninen laite ei kestä ikuisesti. Ilmailulaitos ei kuitenkaan ole tyytynyt vain järjestämään tehokasta huoltoa eri laitteistolle, vaan pyrkii minimoimaan toimintakatkokset ennakoivalla huollolla.

– Esimerkiksi ovia huollamme sen mukaan, miten niitä käytetään. Kaikista vähäisimmässä käytössäkin olevat ovet huollamme kaksi kertaa vuodessa, jotta turhilta katkoksilta vältyttäisiin.

Kaikista kovimmassa käytössä ovat juuri matkatavarakäsittelyaulan pikarullaovet, joista jokaista avataan ja suljetaan noin huppeat 10 000 kertaa kuukaudessa. Vuonna 1999 asennetun ensimmäisen pikarullaoven laskuri näyttää jo yli miljoonaa avauskertaa.

Liukkonen sanoo olevansa tyytyväinen Mesvacin palveluun.

– Minkäänlaisia ongelmia ei ole ollut ja olemme saaneet huoltomiehen apuun parissa tunnissa.

PÄÄKIRJOITUS

Mesvac on kasvu-uralla

MMesvac säilytti asemansa alansa uusmyynnin markkina-johtajana Suomessa vuonna 2005, ja yrityksen kehitys jatkui muutoinkin kasvuhakuisena. Liikevaihto nousi reilut 10 prosenttia ja kipusi ensimmäisen kerran yli 17 miljoonan euron eli 100 miljoonan ”mummonmarkkan”. Mikä tärkeintä, samalla kannattavuus koheni. Alkanut vuosi näyttää myös suotuisalta niin myynnin kuin jälkmarkkinoinninkin osalta.



Toimintoja tehostetaan edelleen uusimalla mm. atk-toiminnanohjausjärjestelmä, johon liitetään mukaan myös myynnin ja huoltotoiminnan kenttäorganisaatiot. Uusi atk-toiminnanohjausjärjestelmä tuo mukanaan mm. sähköisen ostolaskujen käsittelyn ja verkkolaskutuksen sekä yksinkertaistaa ja nopeuttaa tietojen siirtoa. Lisäksi uusi järjestelmä luo mahdollisuuden entistä monipuolisempaan raportointiin ja seurantaan.

Mesvac hoitaa huoltotoiminnan omalla hyvin koulutetulla ja asiantuntevalla henkilökunnalla sekä satsaa runsaasti resursseja oman huoltoverkoston rakentamiseen Suomessa. Syy on yksinkertaisesti se, että tunnemme itse Mesvacissa parhaiten omat tuotteemme. Hiljattain lisättiin resursseja Pohjois-Suomeen huoltomyyjällä ja huoltajalla, sillä siellähän tehdään työtä laajalla säteellä!

Mesvacin suurimpia voimavaroja ovat motivoituneet ja ammattitaitoiset työntekijät. Pyrimme yrityksessä mahdollisuuksien mukaan järjestämään koko henkilökunnalle ammattiin liittyvän koulutuksen lisäksi yhteisiä päivänparin vapaa-ajan tilaisuuksia. Ensimmäinen laatuaan tapahtui toukokuun alussa ja tarkoitus on tehdä siitä jokavuotinen yhdessäolon ja rentoutumisen hetki.

Palorullaoven täydentäessä Mesvacin sortimenttia viime vuonna, voimme todeta, että yritys on Täyden Palvelun Ovitalo, josta löytyy kaikki logistiikkaan liittyvät ratkaisut saman katon alta.

Kent Silvan
toimitusjohtaja

Nostaen & Taittaen 1-2006

- **Päätoimittaja:** Kent Silvan
- **Toimituspäällikkö:** Solla Heikkinen
- **Toimitus:** Viestintätoimisto Tietoputki Oy
- **Ulkoasu:** Jani Söderlund
- **Paino:** SP-paino, Hyvinkää

Mesvac Oy
Tuupakantie 7 A, 01740 Vantaa
Puh. (09) 615 501
Faksi (09) 6155 0200
S-posti etunimi.sukunimi@mesvac.fi
www.mesvac.fi



Mesvac toimitti Osumakuja 3:n logistiikkakeskukseen reilun parinkymmenen nosto-oven lisäksi toistakymmentä kuormaussiltaa ja palorullaovea sisä- ja ulkotiloihin sekä saman verran ilmasulkuja. Se oli ainoa toimittaja, joka pystyi tarjoamaan kokonaispaketin. EKE-Yhtiöt teki Mesvacin kanssa myös huoltosopimuksen varmistaakseen kovassa käytössä olevien ovien toimivuuden.

EKE-Yhtiöt rakensi uuden logistiikkakeskuksen

■ **EKE-Yhtiöt rakensi Kehä III:n kupeeseen logistiikkakeskuksen. Vuokralaisena on Suomen Logistiikkatalo Oy. Noin 17 000 neliön hallin kautta kulkevat pääosin mm. Inchcape Motors Finland Oy:n maahantuomien Mazdan, Land Roverin ja Jaguarin varaosat. Tavara kulkee sisään Mesvacin toimittamien kuormaustilojen, nosto-ovien ja ilmasulkujen kautta. Mahdollisten tulipalojen leviämistä estävät tehokkaasti Mesvacin tuotevalikoiman uutuustuote, palorullaovet.**

Pikavauhilla toteutetun hankkeen projekti-päällikkönä toimi **Mika Pelander** Insinööri-toimisto Bertel Ekengren Oy:stä.

– Teimme Logistiikkatalon kanssa vuokrasopimuksen joulun alla 2004, ja toiminnot alkoivat Osumakujalla tammikuun alussa 2006. Alueella on rakennusoikeutta yhteensä noin 65 000 m², josta nyt alkuvaiheessa toteutettiin vajaa kolmannes.

Rakentaja kuunteli vuokralaisen toiveita herkällä korvalla, josta antaa tunnustuksen myös Logistiikkatalon toimitusjohtaja **Jari Rinnekoski**.

– Mietimme hankintoja paljon yhdessä Pelanderin kanssa, ja yrityksen aikaisempien kokemusten perusteella Mesvac valittiin ovien, palorullaovien ja kuormaustilojen toimittajaksi. Osumakujaa voisi sijainniltaan verrata Formula-kisojen paalupaikkaan, Rinnekoski sanoo.

Rakennus on EKE-Yhtiöiden oma investointi ja EKE:llä on tavoitteena rakentaa koko alue logistiik-

katoimintoja palvelevaksi kokonaisuudeksi. Logistiikkatalolla on optio laajentaa toimintojaan alueella tarpeen mukaan. Mesvac oli mukana projektissa alusta alkaen, ja jo suunnitteluvaiheessa perustavoitteita olivat tilojen toimivuus ja paloturvallisuus.

– Mietimme ensin puurakenteista tai teräsrunkoista hallia, mutta niiden vaatima sprinklaus olisi vaatinut tämänkokoiseen halliin valtavan vesisäiliön. Niinpä vertailussa päädyttiin betonirakenteiseen rakennukseen, Pelander perustelee.

E120 – käytännöllinen ratkaisu

Hallissa käytetään Mesvacin palorullaovia E120, jotka voitiin kiinnittää suoraan itse rakenteisiin. Jotta lämmön siirtyminen mahdollisen tulipalon syytyessä saataisiin estettyä, tehtiin kuormalavahyllyjen suojaksi Paroc EI120 -elementeillä eräänlainen suojatunneli oviaukkojen ympärille.

Vaihtoehtoina palorullaovelle olisi ollut käyttää



Normaalioloissa palorullaovi E120 on kotelossa oven yläpuolella. Sen etu on keveys ja kustannustehokkuus, kun taas paloliukuovi on raskas, tilaavievä ja kallis.

10:ssä sisätrukkioveissa EI120-tyyppisiä paloliukuovia, mutta ne olisivat toiminnan luonteen vuoksi olleet hankalia. Paloliukuovi olisi vaatinut teräsrakenteisen rungon ja vankat kiskot, joita pitkin se olisi liikkunut. Ratkaisu olisi vienyt tilaa ja kaiken lisäksi ollut vielä aika kallis. Palorullaovihan on normaalissa tilanteessa auki, ja se sulkeutuu vasta tulen päästyä irti. Kaiken turvallisuuden lähtökohta on se, että henkilökunta pääsee palon syytyessä nopeasti turvaan. Myös lastaussillan viidessä ulko-ovessa on palorullaovet.

Logistiikkakeskukseen hankittiin Mesvacin laajasta tuotevalikoimasta reilun parinkymmenen nosto-oven lisäksi toistakymmentä kuormaussiltaa ja palorullaovea sisä- ja ulkotiloihin sekä saman verran ilmasulkuja. Kaikissa ulkonosto-ovissa on Mesvac-ilmasulku, joka estää vedon tunteen ja pitää lämpötilan tasaisena.

Rakentajana huolehdimme myös, että nosto-ovet, kuormaussillat ja palorullaovet toimivat moitteettomasti.

– Tämän vuoksi me olemme tehneet huoltosopimuksen Mesvacin kanssa voidaksemme varmistua siitä, ettei synny seisokkeja teknisten vikojen vuoksi. Tässä on vielä sekin etu, että Mesvac sijaitsee tuossa aivan kulmilla, joten apua tulee tarvittaessa nopeasti. Ovet ovat kovassa käytössä ja trukeilla ajettaessa tulee väistämättä myös kolhuja, jolloin tarvitaan huoltoa. On suuri etu, että valmistaja pystyy tarjoamaan myös huollon, Pelander lisää.



– Mesvacin etuna oli, että se pystyi ainoana toimittajana tarjoamaan kokonaispaketina nosto-ovet, palorullaovet, kuormaustilajärjestelmät ja ilmasulut ja sen lisäksi vielä huoltamaan koko paletin. Toisaalta EKE-Yhtiöillä oli jo myönteisiä kokemuksia aikaisemmista hankkeista, projektipäällikkö Mika Pelander sanoo.

TÄYDEN PALVELUN OVITALO

Mesvac – logistiikkaratkaisujen moniosaaja

Mesvac-Hörmann-nosto-ovet

- Laaja nosto-ovivalikoima mahdollistaa toiminnan ja muotoilun suhteen arkkitehtoniset sekä nykyaikaiset ratkaisut.
- Ovilla erikoislujitetut vahvisteprofiilit.
- Euroopassa patentoituja ratkaisuja mm. sormisuoja, romahdussuoja ja jousenkatkeamissuoja.
- Sormisuoja: Ovilamellien erikoismuoto, jonka ansiosta ulko- ja sisäpuolella ei ole vaarallisia välyksiä.
- Romahdussuoja: Integroitu ohjauksellajärjestelmä estää oven putoamisen kannattimen tai jousen rikkoutuessa.
- Jousenkatkeamissuoja: Jousen rikkoutuessa, lukitsee akseliston paikalleen ja estää oven putoamisen.
- High-tec ovituotanto.
- Kaikki oleelliset ovikomponentit kehitetään ja valmistetaan Hörmannilla.
- Moderni ovien maalausmenetelmä takaa halutun värisävyn.
- Testatussa vaahdotusprosessissa, lämpöeristyksen saavuttamiseksi, käytetään 100 %:sti CFC-vapaata PU-vaahtoa.
- Ympäristöystävälliset maalipinnoitteet.
- Ovien valmistusprosessissa käytetään regeneroivan poistoilman puhdistusjärjestelmää.
- Ovet valmistetaan sertifoidun laatustandardin ISO 9001 mukaan.
- Testattu uusien ovistandardien mukaan (turvalaitteet, kestopesti, tuulikuorma, vedenpitävyys).
- Vakiona veloituksetta turvallinen lukitus ja kätevä lattiasalpalukitus.
- Ovipinnan stucco-kuvioinnin ansiosta vaurioitumis- ja kulumisriskit pienemmät kuin sileissä ovipinnoissa.
- Ovipinnan kuumasinkitys ja polyesteripinnoite suojaavat ruosteelta ja haitallisilta ympäristötekijöiltä.
- Törmäysvauriotapauksissa alalamelli on helposti vaihdettavissa.
- Erikoisvahvistetut ikkunat. Lämpökäsitellyillä rakenteilla varustetut alumiiniprofiilivet tarjoavat korkealaatuisen stabiliteetin estäen kylmäsiltoja. Rakenne vähentää kondensoitumisesta johtuvaa kosteuden muodostumista ja suojaaa rakennuksen rakenteita.
- Käyntioven listoituksessa vakiovarusteena sormisuojat sisä- ja ulkopuolella.
- Oven ulkopuolella vakiovarusteena mustat muoviset ergonomisesti oikein asennetut kahvat.
- Sähkökäyttöisissä omissa vakiona avaamisenestolaitte. Ainoastaan Hörmann ovikiskoissa lukituskyynnet, estämässä kevyen oven vaivatonta aukaisemista murtautumistarkoituksessa.
- Vakiona käydenhöttymäkytkimet.
- Erikoisvahvat nostoköydet.
- Pintakäsitellyt tasapainotusjouset.
- Liitettävissä kulunvalvontajärjestelmiin.



Mesvac-pikarullaovet

- Nopeatoiminen ja turvallinen.
- Pohjapalkin törmäyssuojajärjestelmä: Oveen päin ajettaessa ovilevyn pohjapalkki siirtyy pois pystyjohteista olevista urista. Törmäyssuojajärjestelmällä ovi on käsin takaisin paikoilleen laiteissa (mallikohtainen).
- Tuntoreunatoiminto: Oven kulkusuunta muuttuu oven kohdatessa esteen (mallikohtainen).
- SRD-pohjapalkkikiinnittimellä varustetun oven pohjapalkin siirryttyä pois paikoiltaan törmäystilanteessa, asetuu pohjapalkki takaisin paikoilleen vaivattomasti ajamalla ovi takaisin ylös nappia painamalla (mallikohtainen).
- Automaattinen oven avaus ASO: Pystyjohteen lisäkevenys avaa oven noin kahden metrin korkeuteen kun koneiston jarru vapautuu (mallikohtainen).
- Käsitöiminen hätäavaus kahvalla MSO: Pystyjohteen lisäkevenys avaa oven noin kahden metrin korkeudelle kun koneiston jarru vapautetaan käsitöimisellä vapautuskahvalla (mallikohtainen).
- Hätäpoistumistievarustus: Hätäavauskahva poistumistiesuunnassa molemmin puolin aukkoa (mallikohtainen).
- Ruostumaton ovimalli erityisesti elintarvike-, kemian- ja lihanjalostusteollisuuteen.
- Turvallisuuden takaavat sähköinen tuntoreuna, varmistusvalokenno ja koneiston käyttömahdollisuus sähkökatkon aikana ja mallikohtaisesti ovikoneistoon sisäänrakennettu putoamissuoja.
- Sähkökatkon sattuessa oven avaus käsikammella (mallikohtainen).
- Koneiston vapautusvipu (mallikohtainen).
- Säälöiltaan vaativiinkin kohteisiin.
- Pitkä käyttöikä.
- SPEK:n lausunto hyväksymisestä hätäpoistumistieksi.



Mesvac-taitto-ovet

- Erinomainen tiiveys ja lämmöneristävyys.
- 52 mm teräspintaiset polyuretaanioviehdet tai vaihtoehtoisesti teräsrunkorakenne.
- Vaativat muita ratkaisuja pienemmän ylätilan.



Mesvac-ilmasulut

- Tehokas ilmaverho säästää energiaa pysäyttäen kylmän ja vedon.
- Sisäpuolella oleva työskentelyalue pysyy lämpimänä myös oven ollessa auki.
- Tarvittaessa ilmasulku käynnistyy vain oven avauksesta.
- Automatisoinnilla sisätilojen yölämpötila tarvittaessa päivälämpötilaa alemmaksi.
- Hiljainen käyntiääni.
- Nopeuttaa tavaransiirtoa.
- Estää hajujen, lämpötilojen, kaasujen ja pölyn siirtymisen tilasta toiseen.
- Edullinen investointi.
- Huoltovapaa.
- Kompakt-ilmasulku sulautuu muuhun sisustukseen.
- Sähkö- tai vesilämmitteisenä.



Mesvac-kuormaussillat

- Sillat valmiiksi kaapeloituja ja varustettuja sähköliitäntäjohtodolla.
- TÜV:n hyväksymiä.
- Suunnittelussa huomioitu Turvallisuusstandardi, Rakennustuote- ja Konedirektiivi.
- Siltojen pinnoite ympäristöystävällistä PU-maalia.
- Etutiiviste vakiovarusteena.
- Laaja vakio koko valikoima.
- Valmistetaan myös mittojen mukaan.
- Tarpeen mukaan taittuvalla tai työntyvällä kärjellä.
- Useita vaihtoehtoisia kärkimalleja.
- Edullinen ja tehokas.
- Helppokäyttöinen ja luotettava.



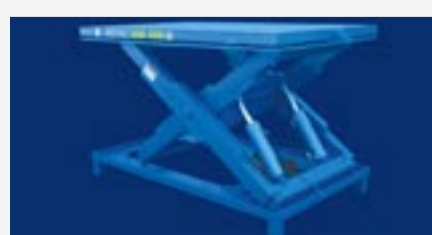
Mesvac-kuormaustiivistet

- Useita mallivaihtoehtoja.
- Kuormaustilanumero mahdollinen myös tiivisteseen.
- Joustavaruunkoinen tiiviste suojaa muita rakenteita törmäystilanteissa.
- Huippuluokan kulutuskestävyys.
- Edustava ulkonäkö.
- Erinomainen tiivistys.
- Huippuluokan suunnittelu ja laatu.



Mesvac-kuormaustilat

- Valmistetaan mittojen mukaan.
- Suunnittelu 3d-cad-järjestelmällä.
- Jämerät törmäyspuskimet, myös jousitettuina.
- Valmis kokonaisuus.
- Sisältää kuormaussillan, teräslaturin ja kuormaustiivisteet.
- Useita eri lisävarustemahdollisuuksia.
- Lyhentävät varastorakennuksen rakentamiseen tarvittavaa aikaa.
- Varastotila käytettävissä viimeistä neliometriä myöten.



Mesvac-nostopöydät

- Nopea apuväline pakettiautolastaukseen.
- Valmistetaan mittojen mukaan.



Mesvac-siltapöydät

- Kuormaussillan ja nostopöydän yhdistelmä.
- Pienten jakeluautojen ja rekkojen lastausmahdollisuus yhdestä paikasta.



Mesvac-konttikuormaustilat

- Mahdollistaa kontin lastauksen ja purun, vaikka kontti sijaitsee useita metrejä lavetin takareunasta. Lavetin takaosa mahtuu kottikuormaussillan alle.
- Sisältää konttikuormaussillan, kuormaustiivisteiden ja kuormaustilan.



Mesvac-Hörmann-autotallinovat

- 42 mm paksu ovilevy säästää energiaa.
- TÜV:n hyväksymiä.
- Ovia saa kaikissa RAL-väreissä, vakiona 12 väri vaihtoehtoa.
- Myös käyntioivella.
- Hiljainen ovenliike.
- Eriste ympäristöstävällistä 100 %:sti CFC-vapaata PU-vaaktoa.
- Eurooppalaiset patentit: Romahdussuoja, jousenkatkeamissuoja, sormisuoja, hiljaiset ohjauksellat ja murronestolukitus.
- Testattuja ominaisuuksia: Lämpö- ja äänieristys, tiivisteet ja tiiviys sekä tuulen paine.
- Pakkaskestävä alatiiviste suojaa lialta ja vesisateelta sekä tasaa lattian epätasaisuudet.
- Koneisto helposti asennettavissa.
- Helppokäyttöinen koneisto.
- Huoltovapaa koneisto.
- Luotettava automaattinen koneiston katkaisin.
- Laaja valikoima lisävarusteita.



Mesvac-Hörmann-rullaovet

- Soveltuu erinomaisesti kylmien ja lämpimien varastojen ja autohallien oviksi.
- Saatavissa monipuolisella ohjaus järjestelmällä.
- Mallivalikoimaan kuuluu eristetyt ja eristämättömät ovet.
- Vähäiset tilantarpeet ylhäällä ja alhaalla.
- Patentoitu Zak järjestelmä säästää ylätilaa ja varmistaa moitteettoman käytön.
- Saatavana jopa 10 m leveisiin aukkoihin.
- Saatavissa RAL- ja NCS-väreissä.



Mesvac-Hörmann-rullakalderit

- Soveltuu hyvin kohteisiin jossa tarvitaan murtosuojausta ja läpinäkyvyyttä.
- Neljä eri materiaalivaihtoehtoa: Alumiini, vahvistettu alumiini, sinkitty teräs ja ruostumaton teräs.
- Jopa 11,75 m leveisiin aukkoihin.
- Vakiona patentoitu Zak järjestelmä.
- TÜV:n hyväksymiä.



Mesvac-murtosuojaajat

- KÄYTTÖKOhteita: Kauppakeskusten liikkeiden ovet ja kassalinjojen sulkemiset, kulunestot, autokatosten ovet, lastauslaitureiden sulkemiset, tiskinsulkijat, erikoissovellukset esim. automaattivarastojen ovet ja muut sulkulaitteet sekä perinteiset suojat.
- Testattuja ja luokiteltu luokkiin 2 ja 3.
- Jopa 15 m leveisiin aukkoihin.
- Saatavana automaattitoiminnoilla ja/tai kulunvalvonta-ohjauksilla.



Mesvac-saksiveräjät

- Soveltuu kulunestoon ja murtosuojaukseen
- Erittäin hyvä läpinäkyvyys.
- Sivulle kasautuva ja keskeltä molempiin pieliin aukaistava.
- Erittäin vähäinen ylätilantarve.
- Saatavissa RAL-väreissä.



Mesvac-savuverhot

- Saatavana jopa 1600 astetta kestävällä kankaalla.
- Soveltuu erinomaisesti kauppakeskusten, varastoiden ja parkkihallien savusulukuksi.
- Ohjaus palohälytyn järjestelmästä tai erillisiltä savutunnistimilta.
- Laskeutuvat ylhäältä alas joko lattiaan asti tai 2 m korkeuteen sallien vielä ihmisliikenteen alta.
- Toimitus sisältää tarvittaessa myös koteloinnin.



Mesvac Effertz-palorullaovet

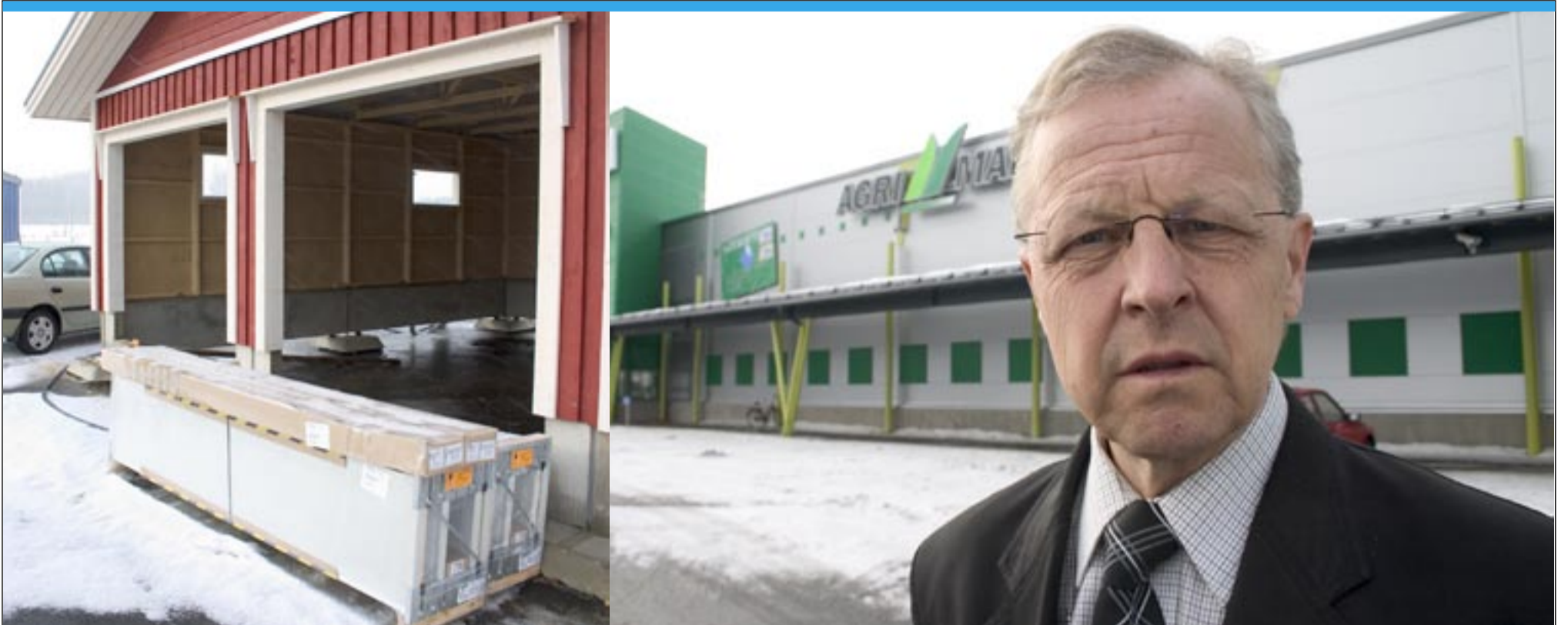
- Testatut ja hyväksytyt tuotteet EI ja E luokkiin EN-standardin mukaan.
- Valmistetaan 125 vuoden kokemuksella.
- Erinomainen suunnittelunvapaus erittäin vähäisten tilatarpeiden ansiosta.
- Ylhäältä alas rullautuvana ovat varmatoimiset.
- UUTUUS! Kaksi ovea yhdessä, palorullaovi ja pikarullaovi, on kustannustehokas yhdistelmä.
- UUTUUS! Yksinkertainen palorullaovi vesijähdytyksellä luokassa EI90.

24h

Mesvac-huolto

- Koko maan kattava oma huoltoverkosto.
- Huoltaa myös muiden valmistajien laitteita.
- Päivystys 24 h.
- Nopeat varaosatoimitukset ympäri maan.
- Huoltosopimuksilla räätälöidyt huollot ja tarkastukset sekä korjauspalvelua myös työajan ulkopuolella.
- Nopea ja tehokas palvelu.
- Ammattitaitoiset ja aktiivisesti koulutetut huoltajat.
- Kuormaussiltajen määräaikaistarkastukset.
- Konsultointikäynnit ja kustannusarviot korjausehdotuksineen.





Agrimarket laajensi tuotevalikoimaansa Hörmann-autotalliovilla

■ **Maanlaajuinen Agrimarket-ketju valitsee valikoimiinsa vain laadukkaita tuotteita. Vuodenvaihteesta lähtien Agrimarketista on saanut myös Mesvacin laadukkaat Hörmann LPU 40-autotallinnot-ovet.**

Agrimarket-ketju vastaa S-ryhmän maatalous-, kone-, rauta- ja puutarhakaupasta. Valtakunnalliseen ketjuun kuuluu muun muassa 132 Agrimarketia ja 8 Agrimarket Konekeskusta.

Agrimarketit ovat täyden palvelun maatalouskauppoja, joiden valikoimiin kuuluvat maataloustarpeet lannoitteista ja siemenistä maataloustyökoneisiin ja rautaja puutarhakaupan tuotteisiin. Maataloustuotteiden markkinajohtaja muun muassa tuo maahan John Deere -traktoreita.

Viime vuosina Agrimarket on laajentanut rautakauppapuoltaan merkittävästi. Agrimarketin rakennustarvikkeista vastaavan tuoteriippäpäällikkö **Pauli Paakkolan** mukaan Suomen rautakauppa-alan suurten toimijoiden on pystyttävä vastaamaan monipuolisesti asiakkaan tarpeisiin. Agrimarketin strategiana ei kuitenkaan ole lähteä ”kilpavarusteluun” kaikis-



sa mahdollisissa tuotteissa, vaan tuotevalikoimaa kasvatetaan harkitusti.

– Me emme ole lähteneet ollenkaan rimpulatuotteisiin, vaan myymiemme tuotteiden pitää olla laadukkaita, ja niiden on kestettävä vuosikausia, Paakkola toteaa.

Mesvac tuttu yhteistyökumppani

Mesvac on Paakkolalle tuttu yhteistyökumppani. Agrimarket on myynyt Mesvacin toimittamia nosto-ovia ympäri maan.

– Keskiuurilla ja suurilla maataloilta rakennuksissa käytetään paljon nosto-ovia ja muita isoja ovia. Toimittajia valitessa tuotteen laatu on ensisijainen asia. Meille on myös välttämätöntä, että huolto- ja korjauksien saadaan toimimaan. Viljelijöiden työ ei kärsi odottaen pitkiä huoltoseisauksia. Näiden lisäksi edellyttämme toimittajiltamme valtakunnallisen toimitusverkoston.

Mesvacin ja Agrimarketin yhteistyö laajentui vuodenvaihteessa, kun Agrimarket lisäsi Mesvacin maahantuoman Hörmann LPU 40 -autotallioven valikoimiinsa.

Hörmann LPU 40 on laadukas konekäyttöinen autotalliovi, joka täyttää eurooppalaisen 13241-1-standardin korkeat rakenne- ja turvallisuusvaatimukset. Oven teräspinta-aset 42 mm paksut lamellit on täytetty ympäristöstävällisellä PU-vaahdolla, minkä ansiosta ovet ovat erittäin tukevia ja niiden lämmöneristyskyky on erinomainen.

– Markkinoilla olevilla autotallin ovilla on todella isoja eroja. Osa ovista ei esimerkiksi täytä norveja tai niiden eristeet eivät ole riittävät Suomen olosuhteisiin. Tänä päivänä autotallien rakennuttajat kuitenkin ymmärtävät nämä erot ja osaavat kiinnittää huomiota esimerkiksi eristykseen. Mesvac on luotettava toimittaja, jonka tuotteet täyttävät asettamamme laatuvaatimukset.

Laatu takaa myynnin

Agrimarket on tällä hetkellä maataloustuotteiden markkinajohtaja. Paakkolan mukaan asema on saavutettu paitsi perinteikkäällä kaupanteolla, myös tasaisella korkealla laadulla.

– Asiakas on tullut entistä laatumietoisemmaksi. Tänä päivänä tietoa tuotteista saa joka puolelta ja erityisesti Internet on opettanut isäntiä etsimään tietoa jo ennen myymälään kävelemistä.

Agrimarket on reagoanut tilanteeseen tuomalla tuotevalikoimansa näkyviin ketjun Internet-sivustolle osoitteessa www.agrimarket.fi. Tämän lisäksi Agrimarket tiedottaa tuotteistaan kuvastoissa.

Paakkolan mukaan asiakas osaa myös vaatia hyvää palvelua.

– Olemme panostaneet todella paljon myyjiemme koulutukseen varmistaksemme, että asiakas saa aina asiantuntevaa palvelua tuotteesta riippumatta. Koulutustilaisuuksia on useampia joka vuosi, ja niitä järjestetään jokaiselle erityisosaamisalueelle erikseen.

Mesvac kävi kouluttamassa Agrimarketin henkilökuntaa helmikuussa Jyväskylässä. Paikalla oli lähes sata myyjää.

Koulutuksessa käytiin läpi Hörmann LPU 40 -autotalliovien toiminta rakenteis-



ta automatiikkaan. Jokainen myyjä pääsi kokeilemaan ovea käytännössä ja samalla tuotetta verrattiin muihin markkinoilla oleviin tuotteisiin.

– Koulutus täytti hyvin tarpeemme. Mesvac pystyy tarpeen tullen myös järjestämään koulutusta jopa myymäläkohtaisesti.

Paakkola uskoo, että Mesvacin toimittamat ovet käyvät hyvin kaupaksi.

– Hörmann-autotalliovet ovat jo ehtineet herättää kysyntää, vaikka kevät ei vielä kovin pitkällä olekaan. Näitä ovia tullaan varmasti myymään paljon vuoden mittaan.

Agrimarket Mesvacin autotalliovien suurimmaksi jälleenmyyjäksi

Valtakunnallinen Agrimarket-ketju on Mesvacin suurin autotalliovien jälleenmyyjä. Agrimarketin lisäksi Hörmann-autotalliovia saa kymmenen muun jälleenmyyjän kautta.

Mesvacin autotalliovien tuotepäällikkö Pertti Korhikoski odottaa paljon uudelta yhteistyöltä.

Agrimarketin myynnin tueksi Mesvac on järjestänyt Agrimarketin myyjille koulutusta. Helmikuussa Jyväskylässä pidettyjen koulutuspäivien lisäksi Mesvac on jo vierailut Agrimarketin kevätpäivillä Tampereella, Kyröskoskella ja Hyvinkäällä.

Korhikoski uskoo, että uuden jälleenmyyjän kautta Hörmann-autotalliovien kysyntä kasvaa entisestään.

– Agrimarket on luvannut huomattavaa kasvua myyntiin. Tuote on todella hyvälaatuinen toisin kuin monet markkinoilla olevat halvat ovet, jotka kärsivät muun muassa eristys- ja helotusongelmista.

Hörmann-autotalliovet Agrimarketista

- Hörmann LPU 40, vaakapanelointikuviolla (S-profiloitu)
- Leveys 2 500 mm, korkeus 2 125 mm
- Väri valkoinen tai ruskea
- Käyttökoneistona EcoStar yhdellä 2-kanavaisella lähettimellä
- Teräspinta-aset 42 mm paksut lamellit
- Tukeva ja hyvä lämmöneristyskyky
- Täyttää eurooppalaisen 13241-1-standardin rakenne- ja turvallisuusvaatimukset

TÄYDEN PALVELUN OVITALO



Alakastari vahvistaa Mesvacin myyntiä Pohjois-Suomessa

Oulaisten Matkanivassa konttoriaan pitävälle **Taito Alakastarille** oviaukkojen ratkaisut ovat varsin tuttuja. Ennen Mesvacille siirtymistä hän on ehtinyt mm. olla käynnistämässä kilpailevan yrityksen Pohjois-Suomen oviliiketoimintaa. Silti ennen varsinaisen työnsä aloittamista hän osallistui Mesvacin järjestämään tuotekoulutukseen.

– Kun edeltäjällä ovikoulutus oli vain puoli päivää, täällä minulle järjestettiin 2–3 viikon perehdytysjakso, jossa käytiin läpi Mesvacin eri tuotteiden kaikki ominaisuudet. Kiersin myös asentajien matkassa pari päivää. Tällainen täydentävä koulutus on pelkästään positiivista ja osoittaa, että talo todella ottaa asiansa vakavasti, Alakastari tuumaa.

Alakastarin toiminta-alueena on koko Pohjois-Suomi Kokkolasta ylöspäin. Hänen kauttaan saa kaikki Mesvacin tuotteet nosto-ovista taitto-oviin, kuormaussilloista nostopöytiin, ilmasuluista rullaoviin ja pikarullaovista palorullaoviin sekä uusmyynnin yhteydessä solmittavat huoltosopimukset.

– Mesvac tunnetaan markkinoilla hyvin, ja tarjouskyselyitä tulee joka päivä. Kilpailu tällä alalla on kova, mutta tänä päivänä asiakas ei katso pelkkiä numeroita, vaan on kiinnostunut myös laadusta. Mesvac on tässä mielessä todella vahvassa asemassa.

Alakastari kiittelee, että hänet on otettu erittäin ystävällisesti vastaan uuteen työpaikkaan.

– Talossa on erikoisosaajat jokaiselle osa-alueelle, ja he ovat olleet hyvin avuliaita erilaisten kysymysten herätessä. Jos suurempia kysymyksiä herää, niiden kanssa ei tarvitse olla yksin.

Töiden ohella Alakastari tunnustautuu urheilumieheksi. Hänen lempilajeihinsa lukeutuu lentopallo, jota hän käy pelaamassa kyläjoukkueen kanssa 2–3 kertaa viikossa. Ensi vuonna tarkoitus on osallistua joukkueella kunnan mestaruusarjaan.

Lentopallon lisäksi Alakastari on pitänyt kuntoaan yllä jo toista vuotta tanssimalla.

Tamminen lujittamaan Lounais- ja Länsi-Suomen myyntiä

Porilainen **Teppo Tamminen** aloitti Mesvacin tuotteiden myynnin vuoden alussa. Hänen vastuullaan on oviaukkoratkaisujen myynti Lounais- ja Länsi-Suomessa. Mesvacin tuotteet ovat olleet hänelle tuttuja jo vuodesta 1988.

– Aloitin tuolloin tekemään Mesvacille asennuksia alihankintatyytinä. Pahimman laman jälkeen 90-luvun alkupuolella ryhdyin Mesvacin jälleenytyksi ja jatkoin aina vuoteen 2002 asti, jolloin eräs ovihuoltoalan suurista toimijoista osti yrityksen, Tamminen kertoo.

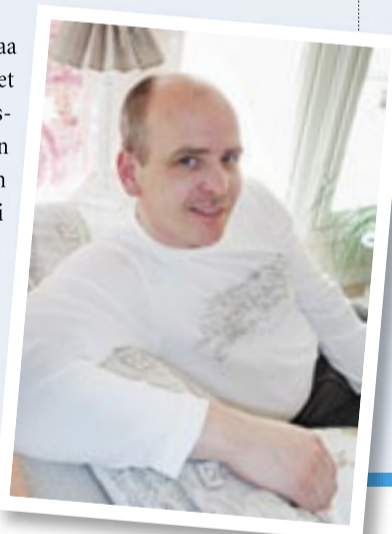
Tamminen siirtyi yrityksensä mukana suuren talon palvelukseen, mutta aikansa ihmetelystä hän toteaa, etteivät suuren talon työtavot sopineet hänelle. Tehtyään päätöksensä lähteä ovihuoltoalan toimitsijalta hän aloitti yhteistyöneuvottelut Mesvacin kanssa ja päätti tarttua tilaisuuteen.

– Todella tuttuun taloon oli helppo tulla, ja Mesvacin koko tuotekirjo on hyvin hanskassa. Täällä voin tehdä töitä parhaaksi katsomallani tavalla, mutta minulla on silti suuren talon tuki takana. Voin myös täysipainoisesti keskittyä myyntityöhön, kun asennukset ja jälkihoidot hoitavat juuri siihen työhön erikoistuneet ammattilaiset.

Mesvacin valtteina Tamminen pitää laajaa tuotevalikoimaa ja talon joustavuutta.

– Tänä päivänä asiakas haluaa yhä useammin tuotteet avaimet käteen -periaatteella. Sama koskee myös oviympäristön laitteiden huoltoa. Harvassa tehtaassakaan on enää henkilökuntaa, joka voi hoitaa tällaiset työt. Mesvac on kooltaan sellainen yritys, että sen kanssa on mahdollista sopia erilaisia toimitus- ja palvelukonaisuuksia.

Syksyllä jo kahdeksantoista



vuotta alalla ollut Tamminen ei usko ikinä väsyvänsä ovimaailmaan. – Ala on todella mielenkiintoinen ja se kehittyy jatkuvasti. Tamminen vapaa-aika kuluu perheen parissa sekä uutta taloa laittaessa. Viimeisimpänä harrastuksena on moottoriveney, johon liittyen hän suoritti saaristolaurikurssin viime syksynä.

Hiltunen, tehokas lisä Keski- ja Itä-Suomen huoltosopimusmyyntiin

Mesvacin Keski- ja Itä-Suomen huoltosopimusmyynti sai lokakuussa vahvistusta, kun **Jorma Hiltunen** siirtyi yrityksen palvelukseen. Mikkelissä toimistoaan pitävän Hiltusen vastuulla on huoltosopimusmyynti Lappeenrannasta Viitasaarelle ja sieltä Iisalmeen ja Nurmekseen sekä Jyväskylään.

Hiltuselle oviratkaisujen myynti on todella tuttua puuhaa, sillä hän toimi nosto-ovimyyjänä vuosina 1983–1995. Välivuodet alkoivat opiskelulla, minkä jälkeen hän työskenteli seitsemän vuotta nosto- ja siirtolaitteiden maahantuojan myynnissä.

– Oviauon paluu oli kuin olisi kotiin palannut. Vuosien varrella olen ehtinyt myydä jo yli 3 000 teollisuusovea, joten voisi sanoa, että nämä tuotteet on jo selkäytimeen kirjotettu. Mesvacin tuotteista minulle olivat kaikki muut hyvin tuttuja paitsi palorullaovet, joiden osalta olen kuitenkin jo ehtinyt saada lisäkoulutusta, Hiltunen sanoo.

Hiltunen mukaan Mesvacin huoltopalveluista tulee jatkossa entistä merkittävämpi osa yrityksen toimintaa.

– Laitekanta on kasvanut ja teknistynyt tasaisesti viimeiset vuodet, ja huollosta on tullut entistä tärkeämpi osa-alue asiakkaan palvelua. Asiakas on jo myös ymmärtänyt, että yksikään huoltoyhtiö ei pysty tarjoamaan kattavaa huoltopalvelua kaikille mahdollisille laitteille ja koneille. Mesvacin vahvuus on siinä, että se ei ole lähtenyt rönnyilemään itselleen vieraille alueille, vaan on pysynyt oviaukon läheisyydessä ja hallitsee sen.

Hiltunen sanoo olevansa hyvin tyytyväinen Mesvacissa vallitsevaan työilmapiiriin.

– Mesvacin omistaja, **Tom Brandt**, sanoi taannoisessa haastattelussa, että hänestä ihmisen pitää saada hoitaa omat kokonaisuutensa kunnolla, olla niistä ylpeä ja vastata niistä. Juuri tällainen työnteon riemu tuntuu olevan myös Mesvacin henkenä.

Vapaa-ajallaan Hiltunen pyrkii ulkoilemaan paljon, mistä pitävät huolen myös perheen koirat.

– Kesällä tulee myös kalasteltua paljon Saimaan rannoilla ja tehtyä lyhyitä moottoripyörämatkoja. Sen verran olen kuitenkin herrasmies, että huonolla säällä en matkaan lähde, Hiltunen naurahtaa.



NOSTETUT & TAITETUT & RULLATUT

NIMITYKSIÄ JA SISÄISIÄ SIIRTOJA

■ Huolto-osasto vahvistui jälleen! **Jouko Halonen** aloitti huoltoasentajana pääkaupunkiseudulla ja **Matti Gröndahl** Tampereella. Mikkelin seutu sai oman huoltoasentajan **Mika Tivisestä** ja Turku **Matti Verholasta**.

■ **Jorma Hiltunen** on aloittanut huoltosopimusmyyntiä Itä-Suomessa. **Arto Väisänen** aloittaa samalla tittelillä Oulussa.

■ Kuopion entinen asentaja, **Pasi Meklin**, starttasi uudessa huoltoasentajan toimeksaan.

■ **Mats Hollmérus** on siirtynyt eteläisen Suomen huoltoasentajaksi.

■ Huollon uutena työnjohtajana on aloittanut **Jarkko Mettovaara**.

■ **Teppo Tamminen** on aloittanut Lounais- ja Länsi-Suomen uutena aluemyyntipäällikkönä Porin toimipisteessä. Myös Pohjois-Suomi sai Oulaisten Matkanivaan uuden aluemyyntipäällikön **Taito Alakastarin**.

CASE-KOHEET

■ **Hotelli Latvija, Riika, Latvia**
Hotelli Latvijaan toteutettiin laajennusosa, joka sisältää mm. casinon ja ruokaravintoloita. Laajennusosan keskellä kulkee ns. sisäkatu, jonka sisäänkäyntien molempiin päihin Mesvac toimitti asianmukaiset ilmasulut.

■ **Galerija Centrs, Riika, Latvia**
Riikan vanhan kaupungin keskustassa sijaitseva, koko korttelin käsittävä tila remontoitavana uuteen uskoon. Tiukoin vaatimuksin remontoitava kohde rakennetaan läpikuljettavan, lasiseinän varustetun kadun varelle. Katetun ja lasitetun läpikuljettavan kadun kuuteen eri haastavaan sisäänkäyntiin asennetaan Mesvacin erikoisilmasulut.

SITÄ SUN TÄTÄ

■ Mesvac aloitti yhteistyön autotallin-ovimyynti tiimoilta S-ryhmän osuuskauppojen, Hankkija-Maatalous Oy:n ja

Rainex Yrityspalvelu Oy:n kanssa. Mesvacin tiivis yhteistyö jatkuu myös omien jälleenmyyjien kanssa, joiden joukkoon ovat liittyneet myös Jyväskylän seudun myyjä Ere Lehtinen Oy ja Pihtiputaan seudun myyjä Tmi Timo Korhonen.

Mesvacin uusi atk-toiminnan-ohjausjärjestelmä.

Mesvacilla usean vuoden käytössä ollut Visio3:n ohjelmistoratkaisu oli tulossa tiensä päähän. Ohjelmistoratkaisu ei ollut enää tarpeeksi kattava palvelukseen kasvaneen Mesvacin tarpeita.

Reilun parin vuoden ajan Mesvacissa punnittiin erilaisia ohjelmistovaihtoehtoja. Erinäisten sovellusanalyysien ja yritysten kokemusten kartoituksen jälkeen Mesvac päätti hankkia Visma Softwaren toimittaman Liinos6-ohjelmiston.

Yhtäaikainen ohjelmiston käyttäjämäärä tulee olemaan 35 henkilöä ja selaimen kautta käyttäjiä on aluksi huolto- ja myyntitehtävissä toimivat noin 40

henkilöä. Selainpohjaisten käyttäjien määrä lisääntyy palkattaessa uusia huoltoasentajia.

Uusi Liinos6 kokonaisratkaisu tulee kattamaan Mesvac Oy:ssä yrityksen kaikki liiketoiminnan osa-alueet ja sen myötä odotetaan myös toiminnan tehostumista kaikilla osa-alueilla. Liinos6 tulee arvioiden mukaan järkeistämään merkittävästi prosesseja sekä tehostamaan niiden kulkua ja valvontaa.

Asiakastytyväisyytustutkimus

Mesvac tutkituttaa myynnin, huollon ja uudisasennusasiakkaiden asiakastytyväisyyttä Taloustutkimus Oy:llä joka toinen vuosi. Syksyllä 2005 tehdyssä tutkimuksessa selvitettiin asiakastytyväisyyttä kuluvaan vuoteen osalta sekä vertailtiin tuloksia soveltuvin osin aikaisempien vuosien tuloksiin.

Tutkimuksen kohderyhmänä olivat Mesvacin asiakkaat, joille tehtiin asennus- tai huoltotoimenpiteitä vuoden

2005 aikana. Puhelinhaastatteluja tehtiin yhteensä 258 kpl ympäri Suomen.

Kilpailijavertailussa vertailtiin Mesvac Oy:tä kilpailijoihin yleisesti. Mesvac sai asteikolla 1-5 uudisasennuksen arvostukseksi 3,31 ja huoltotoiminnan arvostukseksi 3,44 (5=Mesvac selvästi parempi, 3=samaa tasoa, 1=Mesvac selvästi heikompi). Mesvacin vahvuusiksi nousivat asennustoiminnan nopeus, osaaminen ja huoltojen sujuvuus.

■ Helsingin messukeskuksessa järjestetään 17. – 20.5.2006 Logistiikka ja Kuljetus näyttely. **Mesvac on mukana messuilla osastolla 1a15**. Näytteillä ovat nosto-ovet, kuormaustila ja -tiiviste, savuverho, sisäänkäynteihin ja teollisuuteen tarkoitetut ilmasulut, rullaovet sekä uutuustuote palorullaovi.