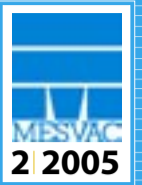




Nostaen & Taittaen



■ Nostaen & Taittaen on Mesvac Oy:n asiakaslehti



Mesvacin uusi ilme tien päällä

Mesvac uudistaa yritysautojensa ilmeen. Uusi ilme korostaa Mesvacin asemaa täyden palvelun ovitalona sekä 24 h päivystyspalvelusta päivystyssopimusasiakkaille. Näkyvien yritystunnusten lisäksi teippauksissa mainitaan Mesvacin tuoteryhmät sekä yhteystiedot.

Uudet teippaukset asennetaan Mesvacin uusiin Toyota Hiace -pakettiautoihin. Jo liikenteessä oleviin autoihin uusia teippauksia ei asenneta, vaan Mesvacin autokanta muuttuu vaihteittain uuteen kuosiin autokannan uusiutumisen myötä.

Ensimmäiset uusilla teippauksilla varustellut autot ilmestyvät maanteille kesän aikana.

Lattialukituslappi

- Käytännöllinen lukkolaite helpolla jalkavapautuksella
- Salpa lukkiutuu oven sulkeutessa

Hinta: **30 €**/kpl (alv. 0 %)
Hinta ilman asennustöitä varastossamme.

HUOM! Tarkista yhteensopivuus eri nosto-ovi malleihin!

30€
alv. 0 %



Ikkunan murtosuojakalteri

- Tehokas murtosuoja nosto-ovikkunoihin
- Helppo asentaa itse.

Hinta: **15 €** (alv. 0 %),
sis. 2 kpl pystyrautoja

Hinta ilman asennustöitä varastossamme.

15€
alv. 0 %

Käyntioven varmuuslukko Abloy LC 306

Käyntioven varmuuslukko jälki-asennuksena, vaivatonta lisäturvaa!

Hinta **260 €**/kpl (alv. 0 %)

sisältäen asennustyön.
Hinta ilman avainpesää.

260€
alv. 0 %

Kampanjahinnat ovat voimassa tilauksille 30.9.2005 saakka.

PÄÄKIRJOITUS

Vuosi alkanut lupaavasti

EN 13241-1 standardin mukaiset teollisuus-ovia koskevat määräykset astuivat voimaan toukokuun alussa. Samalla kun valmistus keskittyy suurten kansainvälisten toimijoiden tuotantolinjoille, oletettiin suomalaisten yritysten toimintaedellytysten kaventuvan merkittävästi tai jopa loppuvan kokonaan.



Suomen markkinajohtaja Mesvac vältti onnistuneesti uhkakuvat. Se sopeutui muuttuvaan tilanteeseen lopettamalla uusien nosto-ovien valmistuksen ja liittoutumalla suuren saksalaisen teollisuusovien valmistavan Hörmannin kanssa. Strategia onnistui.

Mesvacin organisaation kuuluva henkilökunta myy, asentaa ja huoltaa Suomessa kaikki Hörmannin Saksasta toimittamat nosto-ovet. Niissä käytetään sisaryhtiö Ovitorin koneistusta ja ohjausjärjestelmiä. Nosto-ovet täyttävät EU-normien mukaiset vaatimukset ja ovat testattu sekä hyväksytty käyttöön Suomessa.

Vuonna 2003 alkanut Hörmann-yhteistyö on tuottanut kovenevasta hintakilpailusta huolimatta tulosta. Viime joulukuun laskutus oli jopa Mesvacin historian paras.

Tänä vuonna tilauskirjat ovat täyttyneet tasaisesti, ja alkuvuoden näkymät enteilevät volyymien selvää kasvua viime vuoteen verrattuna.

Säännöllinen nosto-ovien tarkastus ja huolto minimoivat riskit niin, etteivät ovet ”pauku rikki” pahimman työruuhkan keskellä tai muulloinkaan. Hyvin huollettu nosto-ovi säästää pitkän päälle myös omistajansa turhilta kuluilta.

Huollon lisäksi Mesvac panostaa tuotteiden turvallisuuteen. Ensimmäisen tuotepäivityksen hankittiin turvateknikantuoitteet v 2000, pikarullaoviin asennetut hätäpoistumis-ominaisuudet lanseerattiin 2003 ja vuonna 2004 lisättiin tuotevalikoimaan palo- ja savuverhot. Hörmann on perinteisesti toiminut edelläkävijänä nosto-ovien turvallisuudessa. Uusien standardien edellyttämien turvavaruusteiden lisäksi varustaa Hörmann alle 350 kg painavat sähkökäyttöiset nosto-ovet aina avaamisestolaitteella. Nyt nosto-ovi ikkunoihin voidaan asentaa murto-suojia kalterit ja erillisiä automaattisesti lukittavia laitteita kuten esim lattialukituslappu, joista kerrotaan enemmän toisaalla lehdessämme.

Kilpailu pitää alalla toimivat yrittäjät valppaina. Hyvät tuotteet eivät yksin riitä, vaan vaaditaan myös ammattitaitoinen ja motivoitunut henkilökunta. Panostamme entistä enemmän hyvään ja joustavaan palveluun. On hyvä muistaa, että olemassa oleva asiakas on paras asiakas.

Aurinkoista Kesää ja Rentouttavaa Lomaa!

Kent Silvan, toimitusjohtaja

Nostaen & Taittaen
2-2005
3. vuosikerta

- **Päätoimittaja:** Kent Silvan
- **Toimitus:** Viestintätoimisto Tietoputki Oy
- **Ulkoasu:** Jani Söderlund
- **Paino:** SP-paino, Hyvinkää.

Mesvac Oy
Tuupakantie 7 A, 01740 Vantaa
Puh. (09) 615 501
Faksi (09) 6155 0200
S-posti etunimi.sukunimi@mesvac.fi
www.mesvac.fi



Suomen ensimmäinen Secu-terminaali Hietasen satamaan Kotkaan:

Mesvacilta erikoissillat ja nosto-ovet

Heinäkuussa alkaa Hietasen satamassa Kotkassa uusi meininki, kun ensimmäinen Secu-laiva kiinnittyy laituriin ja valtavat Secu-kontit rupevat siirtymään laivan uumeniin. Projekti varten on satamaan rakennettu uusi terminaali, johon Mesvac on toimittanut tavallista järeämpiä kuormaussillat ja nosto-ovet.

Secu on Stora Enson ikioma konsepti (Secu = Stora Enso Cargo Unit), joka on ollut Ruotsissa käytössä viitisen vuotta. Nyt liitetään yhtiön Suomen taravirta mukaan tähän laajaan hankkeeseen, jonka satamallisia solmukohtia ovat Göteborg Ruotsissa, Tilbury ja Immingham Isossa-Britanniassa sekä Zeebrugge Belgiassa.

Stora Enson tuotanto Etelä- ja Itä-Suomesta tulee heinäkuusta lähtien – virallinen aloituspäivä on 1.7. – kulkemaan siis valtavissa Secu-konteissa Hietasen sataman kautta. Vuoden kuluttua siirrytään Secu-aikaan myös pohjoisessa, kun Kemin satamaan valmistuu vastaavanlainen Secu-terminaali Stora Enson pohjoista tuotantoa varten.

Viimeisiä kalibrointeja

Secu-konteihin mahtuu paperirullia laadusta riippuen noin kolme kertaa enemmän kuin tavallisiin kontteihin. Maksimikapasiteetti on 95 tonnia.

Tällaisia järkäleitä ei enää trukeilla siirrellä enempää satamissa kuin laivoissakaan. Järjestelmään kuuluvat erikoisrakenteiset ro-ro-laivat kuin myös sataman logistiset systeemit. Secut siirretään lukkionostureilla lauttavaunulle, ja lauttavaunut vedetään laivoihin tarkoitusta varten rakennetuilla Vemtomestareilla.

Toukokuun puolivälissä olivat noin 10 000 neliön eli suunnilleen hehtaarin laajuinen terminaalin viimeistelytyöt täydessä vauhdissa. Mesvacin kuor-

maussiltoihin ja oviin tehtiin viimeisiä kalibrointeja. Terminaalin toimisto-osan rakennus- ja LVI-tekniikkaa viimeisteltiin ja maapohjan asfaltoimista pohjustettiin. Asfaltointi alkoi viikolla 20. Kaikki on valmista toukokuun loppuun mennessä, jolloin kohteessa on vastaanottotarkastus. Kohteeseen on myös toimitettu kymmenen pitkää jumbo-siltaa 15 tonnin kantavuudella.

Muistettiin lumi

Terminaalin rakentamisesta vastaa Kaakkois-Suomen perinteinen asunto- ja teollisuusrakentaja Oka Oy, jonka vastaava mestari **Jari Forsell** on tyytyväinen nyt loppusuoralla olevaan urakkaan. Kaikki on hänen mielestään sujunut hyvin, ja vieläpä aikataulussa.

– Olemme pyrkineet mahdollisimman yksinkertaisiin ratkaisuihin. Ovet, kuormaussillat ja kuormaustaskut on tehty pohjoisiin oloihin sopiviksi. Täällähän on kovin erilaista kuin Keski-Euroopassa. Ovien ja siltojen toiminta on suunniteltu niin, että pakkaset eivät haittaa. Lumi ei pääse pakkautumaan mihinkään.

Hänen mielestään lopputulos on paitsi yksinkertainen ja toimiva myös taloudellinen, koska huoltokustannukset jäävät alhaisiksi. Taloudellisuus onkin koko hankkeen kantava voima alusta alkaen, sillä Stora Enson Secu-projekti tähtää tietenkin paperin mahdollisimman nopeaan ja tehokkaaseen liikkeeseen.

Iso juttu Hietaselle

Kotkan Hietasen sataman operaattori Steveco Oy pitää Secu-projektia isona juttuna:

– Tässä tehdään nyt ratkaisua ainakin yhdeksälle sukupolvelle eli 20–25 vuodeksi. Kun Stora Enso keskittää Etelä-Suomen liikenteensä tänne, se vetää mukanaan paljon muutakin liikennettä, toi-



vottavasti myös tuontia, Stevecon kehityspäällikkö **Ilpo Gunnar** toteaa.

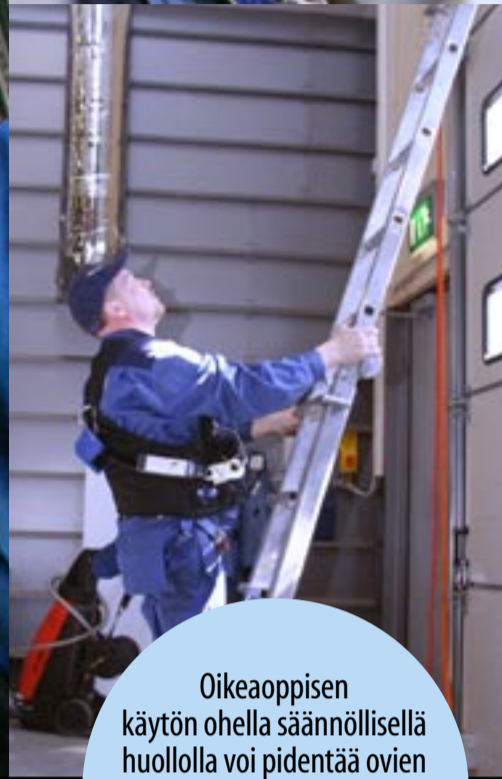
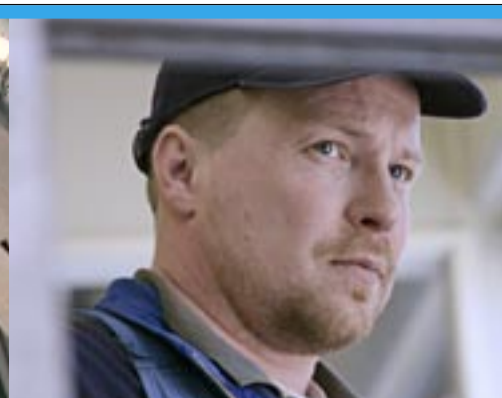
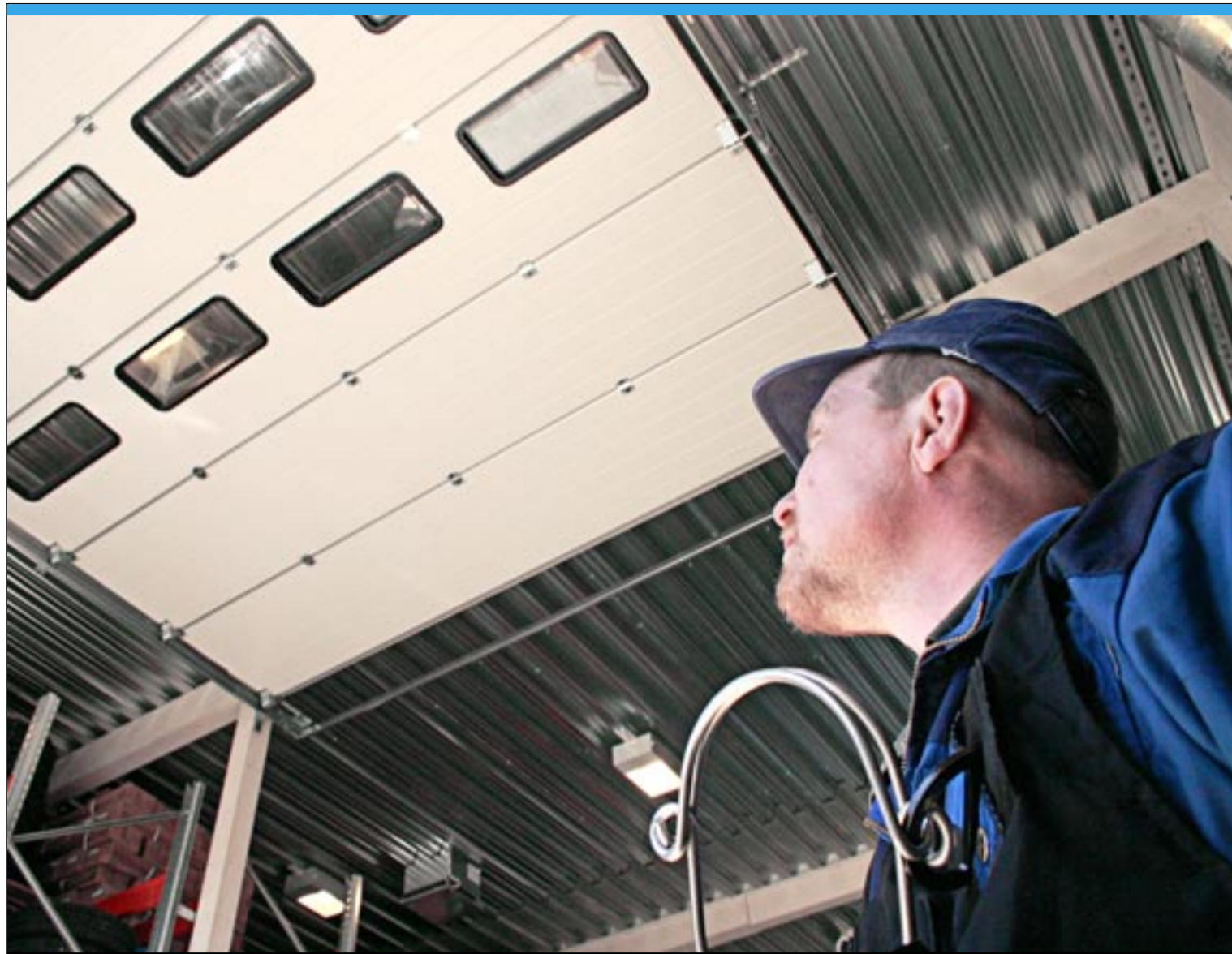
Hän muistuttaa, että kyse ei ole vain uudesta terminaalista, jossa 31 kuormaussiltaa on tehty nimenomaan Secu-konttien lastaustarpeisiin. Samaan aikaan laajennetaan myös vanhaa H5-varastoa, johon tulee vielä viisi Secu-lastauspaikkaa lisää.

Projektin koko eurooppalainen mittakaava valkeene siinä, että hänen kertomansa mukaan Ison-Britannian Tilburyyn rakennetaan parastaikaa maailman nykyaikaisinta varastoa, joka tulee olemaan 33 metriä korkea ja johon Hietasestakin aletaan siis syöttää tavaraa Göteborgin kautta.

Ja mikä parasta, Gunnarin mukaan Stevecossa ollaan varauduttu siihenkin, että tavaravirta tulee lisääntymään. Terminaali on rakennettu niin, että trafiikki voi kasvaa paljonkin ilman että lisärakentamista tarvitaan. 36 lastauslaituria riittävät pitkäksi aikaa.

– Mutta optio on meillä jo lisärakentamisellekin, Gunnar vakuuttaa.





Oikeaoppisen käytön ohella säännöllisellä huollolla voi pidentää ovien elinikää ja parantaa toimintavarmuutta. **Solmi Mesvac-huoltosopimus.**

Päivä huoltomiehen matkassa

Huoltomies Harri Arola on yli 20 vuotta kestäneen uransa aikana nähnyt erilaisten ovi-tyyppien kehityskaaren. Hän myös tietää, että suuri osa hänen päivittäisestä työstään johtuu ovien huollon laiminlyönneistä.



Kun Vuolijoella alkoi 1980-luvun alkupuolella kiertää huhu oviaukkoratkaisuja toimittavan Mesvacin siirtymisestä Kainuuseen, ammattikoulusta kaivoskoneasentajaksi valmistunut **Harri Arola** päätti ilmoittautua hyvissä ajoin työnhakijaksi. Harri Arola valittiinkin ensimmäiseen porukkaan, joka lähti Loviisaan, jossa Mesvac tuolloin toimi,

opettelemaan ovien mekaniikan saloja ja puoli vuotta ennen kuin uusi tuotantolaitos aloitti toimintansa.

Saatuana laajamittaisen kokonaissuorituksen Mesvacin valmistamista tuotteista, Arola sijoitettiin Itä-Suomen alueen asennus- ja huoltoyksikköön, jossa hänen tehtävänsä käsittivät kaiken ovien asennuksesta huoltoon. Arola ehti toimia asennus- ja huoltomiehenä liki 20 vuotta, kunnes hän siirtyi tekemään puhtaasti huoltotöitä.

– Asennustyö vie aina paljon aikaa, sillä haluamme varmistaa, että asiakkaan tilaamien tuotteiden toiminnassa ei ole mitään epävarmuuksia. Suurilla työmailla aikaa saattoi helposti kulua viikkotolkul-

la. Itse pidän vaihtelevuudesta, ja huoltotöissä pääsen kiertämään eri kohteita huomattavasti nopeammalla tahdilla, Arola summaa.

Kriittiset kohteet ensin

Arolan huoltovastuulla ovat Itä-Suomessa etelässä Joroinen, pohjoisessa Kajani. Vaikka savotta kuulostaa maallikosta kohtuuttomalta, Arola kieltää, että työsarkea olisi liialti.

– Huoltosopimusasiakkaiden määräaikaishuoltojen ajankohdat tiedetään etukäteen, ja näitä käyntejä voidaan jakaa pitkän vuotta tasaisesti. Näin kalenteriin jätetään tilaa myös kriittisille keikoille kuten esimerkiksi huolimattomuudesta seuraneiden vahinkojen korjaamiselle.

Työtehtävät Arola saa esimiehensä kautta, useimmiten viikoksi eteenpäin. Nykyään hän kuitenkin itse sovittaa keikat kalenteriinsa niin, että saa hoidettua esimerkiksi tietyn alueen korjauskeikat kerralla, mikä vähentää edestakaisin ajoa ja näin tehostaa huoltojen suorittamista. Työkeikoista kiireellisimmät vikatapaukset pyritään kuitenkin hoitamaan heti.

– Soitan usein ensimmäisenä asiakkaalle ja kysyn, minkälainen ongelma oviaukossa on ja kuinka kriittisestä tapauksesta on kyse. Jos tilanne vain sallii, lähdän usein suoraan korjaamaan vikaa. Jos tämä ei ole heti mahdollista, pyrin puhelimitse neuvomaan asiakasta ja selvittämään, jos ongelman voisi ratkaista väliaikaisesti muulla tavoin.

Pääsääntöisesti vian syyinä ihminen

Arolan arvion mukaan määräaikaishuoltoja ja vikakeikkoja on määrällisesti suurin piirtein yhtä paljon. Arolan mukaan

suurin osa vahingoista on ihmisten aiheuttamia.

– Tänä päivänä yksi tavanomaisista vikakeikan syistä on huolimaton kulku oviaukkoissa. Esimerkiksi trukki-onnettomuudet ovat tavanomaisia. Tänäkin aamuna eräs asiakas ilmoitti, että hänen työntekijänsä oli ajanut trukilla päin oven alamelia.

Liikkuessaan kentällä Arola pyrkii katsomaan asiakkaiden kulkuaukkoja hyvin kriittisesti, ja jos hän huomaa jotain mahdollisia riskejä, hän ottaa ne puheeksi asiakkaan yhteyshenkilön kanssa.

– Esimerkiksi trukki-onnettomuuksista suurin osa on seurausta siitä, että työntekijä ei huomaa tai muista, että ovi laskeutuu automaattisesti läpikulun jälkeen. Kiireessä tai ajatuksissaan hän sitten päräyttää päin ovea. Ja nämä tapaukset ovat todella yleisiä – ja kalliita.

– Oviin on saatavilla varoitusvalojärjestelmiä, jotka osoittavat vilkulla oven sulkeutumisen. Asiakkaasta tällainen järjestelmä saattaa tuntua turhalta, mutta on syytä muistaa, että jo yksikin alamelia maksaa enemmän kuin tämä varoitusjärjestelmä. Pitkässä juoksussa järjestelmän hankkiminen tulee varmasti halvemmaksi.

Huollossa ei sovi säästää

Konekäyttöisille oville on määrätty huoltoveloite, joka edellyttää oven hallitun ja ohjellun ja ovikohtaisen huolto-ohjelman. Yli kaksikymmentä vuotta ovia huoltaneen Arolan mukaan huoltosopimuksista kilpailevien yritysten joukkoon mahtuu kaikenlaisia toimijoita.

– Kilpailu on luonnollisesti hyvä asia koko alalle, mutta ei silloin, kun asiak-

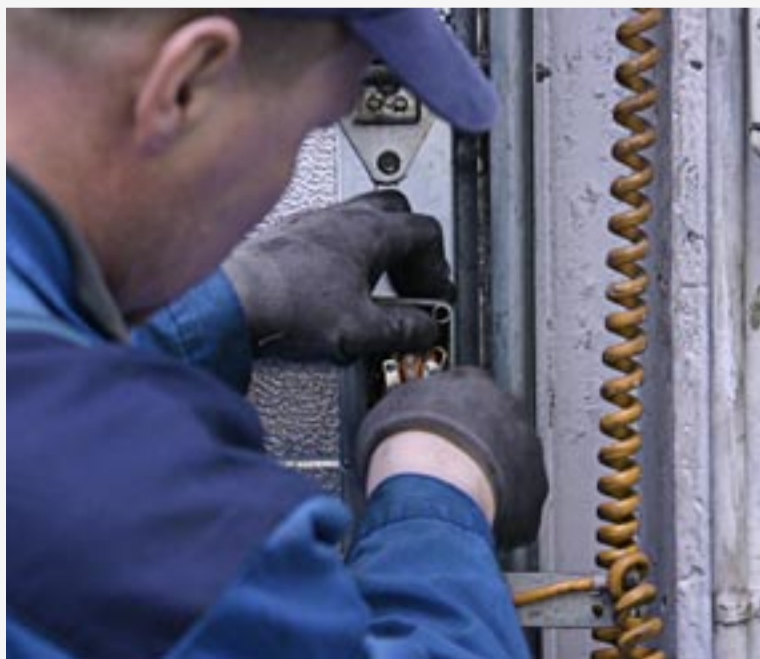


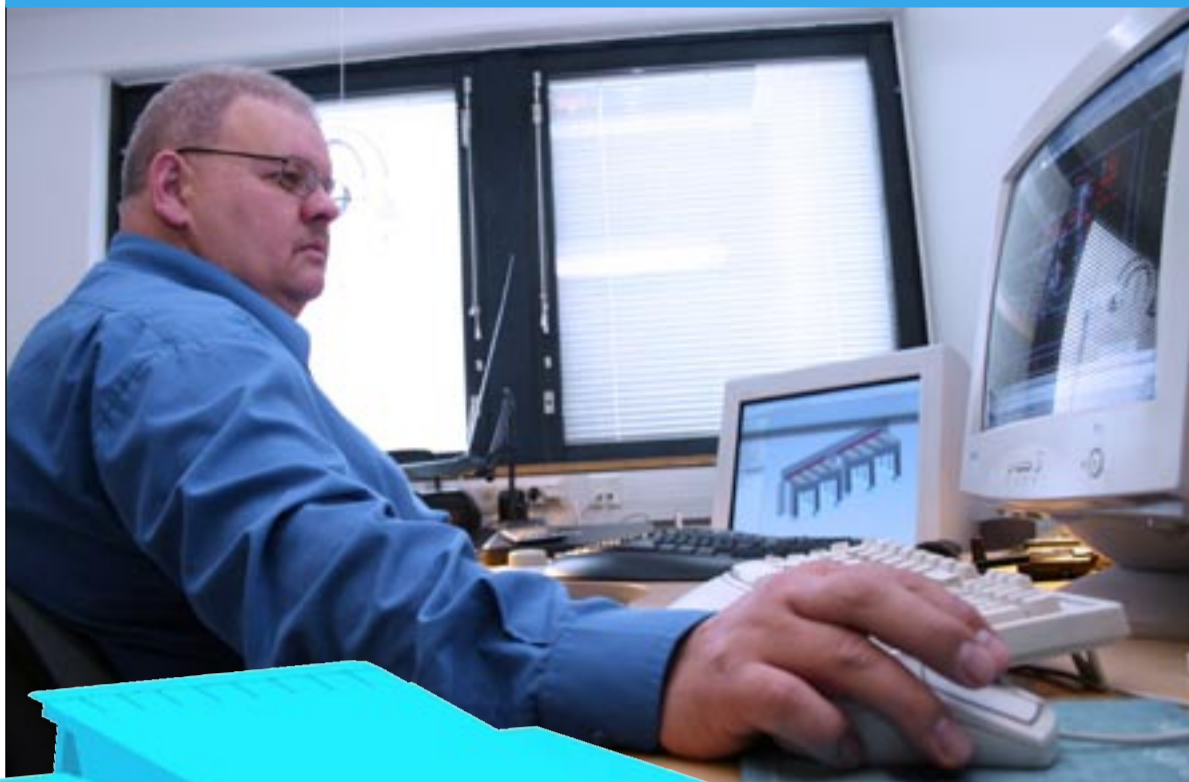
Kaikki havainnot, tehdyt korjaustyöt ja käyttötilastot kirjataan tarkasti huoltokirjaan.

kaat napataan hinnoilla, jotka jo asiakkaan mielestä ovat naurettavan alhaiset. Kun varsinaisesta huoltosopimuksesta ei saada toiminnan kuluja kattavia rahoja, usein varaosien hinnat ovat sitten moninkertaiset.

Huolimattoman huoltotyön ongelmat siirtyvät luonnollisesti seuraavan huoltoyrityksen ongelmiksi.

– Uusien asiakkaiden ovien kuntotarkastuksessa olemme joutuneet välillä toteamaan, että ovia on huollettu ja pidetty niin huonosti, että taataksemme niiden toimintakyvyn jatkossakin, niille on tehtävä suuria huoltotoimenpiteitä. Asiakas ei ymmärrettävästi usein näistä kustannuksista riemastu. Huolellisella ja ennaltaehkäisevällä huollolla monia näistä huoltotoimenpiteistä ei kuitenkaan tarvitsisi edes tehdä.





Mesvacin suunnittelupalvelulta asiakas saa kätevästi tarvitsemansa piirustukset valmiina. Kuvassa Heikki Latvatalo.

Mesvacin suunnittelupalvelu – askel edellä

Mesvacin suunnittelupalvelu tarjoaa monipuoliset ja tarkat 2D- ja 3D-suunnitelmat arkkitehtien, suunnittelijoiden ja asentajien käyttöön. Suunnittelupalvelua voi käyttää apuna jo arkkitehtuurisessa suunnittelussa.

Oviaukot ovat arkkitehdille yhtä tärkeä osa suunnittelua kuin seinät, katto ja tukirakenteet. Ilman oikeaa ja ajanmukaista tietoa kulkuaukkoon tulevasta ovesta tai vaikkapa kuormaus-tilasta arkkitehti ei voi olla täysin varma, että suunnitelma pitää millilleen paikkansa.

Moni suunnittelutoimisto toteuttaa suunnitelmat itsenäisesti, ja käyttää las-

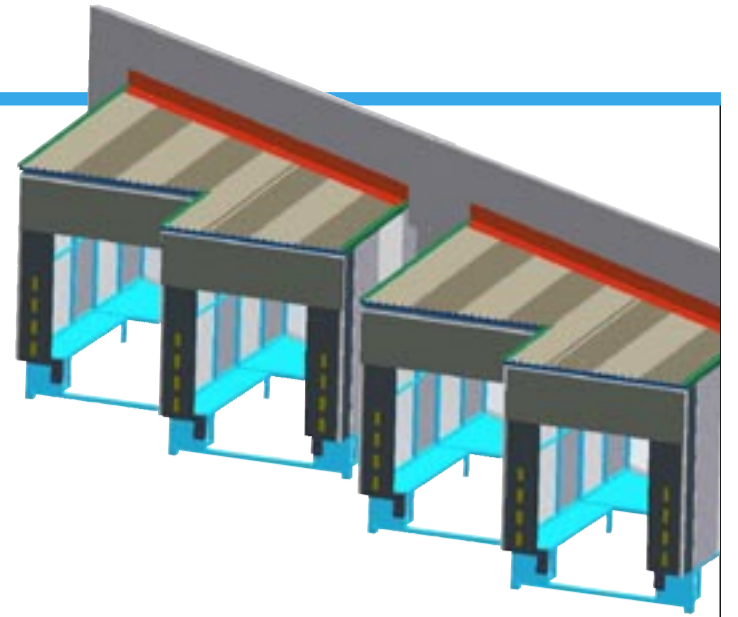
keliensa pohjana eri toimittajien tuotesitteiden pohjalta tietokoneelle itse piirtämää kaavakuvia. Vuosien varrella monet tuotteet kuitenkin muuttuvat, ja usein myös tuotteiden mittasuhteet. Jos tätä ei muisteta huomioida ajoissa, vastassa voi olla suuria ongelmia.

– Välillä vastaan on tullut sellaisia tapauksia, että kuormauslaitteita on suunniteltu jopa kymmenen vuotta vanhojen

esitteiden pohjalta. Kun tilattu tuote on toimitettu kohteeseen, on jouduttu toteamaan, että laite ei sovikkaan tehtyihin varauksiin. Edessä on uusintavalo, mikä ei ole halpaa lystiä, **Heikki Latvatalo** Mesvacilta kertoo.

Mesvacilta kattavat tuotekuvat

Mesvac on tarjonnut sähköistä suunnittelupalvelua jo 1990-luvun alkupuolelta asti. Tuohon asti piirustuksia oli vielä työ- tetty perinteisellä piirustuslaudalla. CAD-sovellusten yleistyttyä voimakkaasti arkkitehti- ja muissa suunnittelutoimistoissa



myös Mesvac valitsi CAD:n ja siirtyi digitaaliseen suunnittelumaailmaan. Vuosien varrella suunnitteluohjelmistot ovat kehittyneet, mutta CAD on yhä laajalti suunnittelijoiden käytössä.

Suunnittelupalvelu tarjoaa pohjapiirustuksia muiden muassa kuormauslaitteista ja -tiloista, nosto-ovista ja ovien tiivisteistä. Kaikki CAD-piirustukset on toteutettu skaalautuviksi, ja yksityiskohdat on täytetty viimeistä nippeliä myöten.

Mesvacin **Antti Virtasen** mukaan suunnittelupalvelun asiakkaat ovat olleen varsin tyytyväisiä.

– Ne, jotka ovat hyvään tottuneet, muistavat kyllä aina pyytää lisää. Ammattiprojektijohto osaa jo vaatia näitä kuvia, vaikka he eivät ennen olisi kanssamme asioineetkaan.

Mesvacin suunnittelupalvelu on ryhtynyt tarjoamaan myös 3D-suunnittelua suunnittelutoimistojen ja asentajien käyttöön. Suunnitteluohjelmaksi Mesvac valitsi Autodesk Inventor -sovelluksen.

– Sellaisiin suunnitelmiin, jotka laaditaan alusta pitäen kolmiulotteisiksi, voimme tietyn rajauksen toimittaa esimerkiksi kuormaus-tilojen kolmiulotteiset rakennus- ja asennuspiirustukset. Esimerkiksi

vinoon asennettavat kuormaus-tilat ovat aina haastavia kohteita niin suunnittelijoille kuin asentajille, ja silloin 3D-kuvat ovat poikaa, Virtanen kertoo.

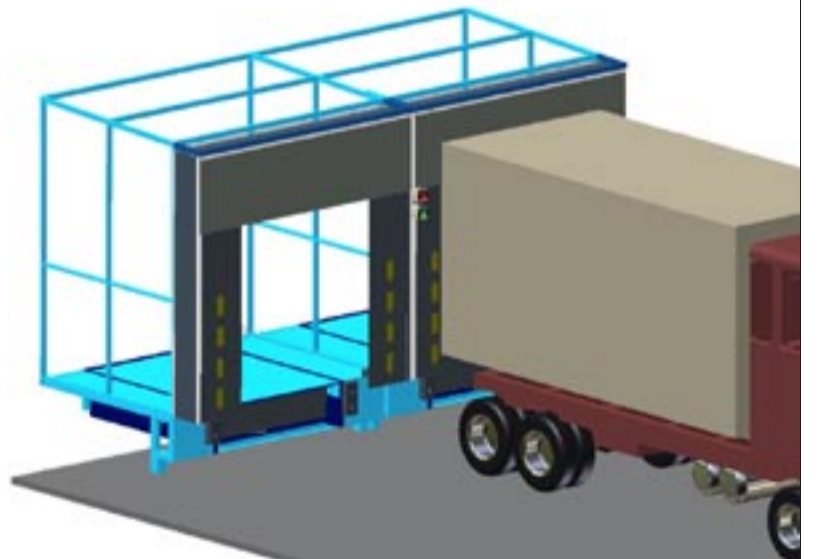
3D-kuvista on myös mahdollista ”kaapata” ja tulostaa juuri sellaisia 2D-piirustuksia, mitä asiakas tarvitsee.

Piirustuksia extranetissä

Mesvacin extranetissä osoitteessa www.mesvac.fi on nähtävillä vakiopiirustuksia Mesvacin tuotteista. Mesvac Extranet on ilmainen palvelu, joka on käytettävissä rekisteröinnin jälkeen. Sisäänkirjautumisen jälkeen extranetistä voi esimerkiksi ladata piirustuksia .dwg- ja pdf-muotoisina.

– Olemme rajanneet extranetin piirustussivustuksen vakiopiirustuksiin, ja toimittamme asiakkaan toivotat tarkemmat kuvat erillisestä pyynnöstä. Tarkoituksemme on kuitenkin lähitulevaisuudessa lisätä vakiopiirustusten määrää merkittävästi, Latvatalo kertoo.

Mesvacin suunnittelupalvelu ei rajoitu vain sähköisiin tuotepiirustuksiin. Kaikkiin tuotteisiin talolta on tilattavissa esimerkiksi mitoitus- ja julkisivusuunnittelupalvelua.



NOSTETUT & TAITETUT & RULLATUT

NIMITYKSIÄ

■ **DI Heikki Olenius** on nimitetty myynti-insinööriksi ilmasulkujen tuoteryhmään. Hän on opinnoissaan syventynyt virtaustekniikkaan ja antaa asiakkaiden arvostamaa asiantuntemusta oikean ilmasulkutyypin valinnassa ja erilaisten energialaskelmien laatimisessa investointien takaisinmaksuajan selvittämiseksi. Heikki aloitti Mesvacissa 21.3.2005.

■ **Väinö Leppänen** on nimitetty huollon työnjohtajaksi maaliskuussa. Lisäksi huolto-osasto sai huhtikuussa vahvistusta **Kimmo Kuusisen**, **Tuomo Kärkkäisen** ja **Magnus Grönholmin** aloittaessa huoltomiehinä pääkaupunkiseudulla.

■ **Kari Haltu** aloittaa 6.6.2005 uutena tuotannon työnjohtajana. Kari on 38-vuotias sähkötekniikko ja omaa hyvän teknisen ja työnjohdollisen taustan. Karin työnjohtotehtäviin on liitetty myös osa turvatekniikkatuotteiden raaka-aine- ja komponenttihankeista.

CASE-KOhteet

Kodin Terra, Lahti

■ Lahteen avattiin Kodin Terra, ensimmäinen SOK rautakauppa- ja myymälä Suomessa. Toimitimme sisäänkäyntiin 4 kpl Kompakt D40-W-ilmasulkuja.

Autotalo Laakkonen, Tampere

■ Autotalo Laakkonen laajensi tilojaan Tampereella. Mesvac toimitti nosto-ovet sekä 18 kpl ilmasulkuja.

Kampin keskus, Helsinki

■ Toimitimme Suomen suurimpaan rakennuskoh- teeseen 33 kpl teollisuusilmasulkuja sisäänjokui- luihin ja matkaterminaliin. Lisäksi liikerakennuk- sen sisäänkäynteihin asennettiin 40 kpl Kompakt D40-W-ilmasulkuja.

■ Sponda Oyj saneeraa Kiinteistöosakeyhtiö Vanha Porvoontie 229:n tiloja. Tiloissa vuokralaisina toimivat UPS Finland ja DHL Finland saavat käyt-

tönsä Mesvacin toimittamat 15 nosto-ovea ja 13 kuormaus-tilaa.

SITÄ SUN TÄTÄ

Tyky-toimintaa

■ Piikkikisat 5.3.2005 Kullanjärvellä

1. Timo Hosio	288 g
2. Tuomo Kempainen	224 g
3. Leif Berg	149 g
4. Tuija Kajatkari	68 g
5. Carita Moilanen	21 g

Samalla vietettiin talvipäivää pulkkamäen merkeis- sä, sauna ja pikkupurtava kruunasivat päivän. Kiitos kaikille osallistujille!

Länsi-Suomeen uusi myyjä



■ Mesvacin Länsi-Suomen myynti sai vahvistuksen tammikuus- sa, kun **Ari Luukkonen** tuli Mesvacin aluemyyntipäälliköksi. En- nen paluutaan Mesvaciin hän ehti toimia neljä vuotta aluemyyn- tipäällikkönä sähköalan tukkuliikkeessä. Tätä ennen sähkövoima- teknikon koulutuksen saanut Luukkonen työskenteli seitsemän vuotta Mesvacissa asennus- ja huolto-osa-alueella työnjohtotehtävis- sä, joten Mesvacin tuotteet ovat hänelle valmiiksi tuttuja.

Luukkonen myynnin vastuualueena ovat Varsinais-Suomen ja Satakunnan alueet.

Luukkonen mukaan Mesvacin tuotteet ovat hyvin tunnettu- ja kenties.

– Tänä keväänä taitto-ovet ovat olleet erittäin kysytyjä, mis- tä olen ollut iloisesti yllättyneet. Kauppa on muutenkin käynyt

vilkaasti, Luukkonen kertoo.

– Itse toivoisin, että asiakkaat osaisivat kiinnittää enemmän huomiota ilmasulkuihin ja niiden tarjoamiin mahdollisuuksiin, kuten viihtyvyyden parantamiseen ja lämmityskuluissa säästämiseen.