



# Nostaen & Taittaen



■ Nostaen & Taittaen on Mesvac Oy:n asiakaslehti

## Uudet toimitilat!



### Mesvac muuttaa Kirkkonummelle

Mesvac muuttaa vuodenvaihteessa uusiin toimitiloihin Jorvaksen Myllytie 5:een Kirkkonummelle. Logistisesti sijainti on erinomainen Kehä III:n länsipäässä. Kaikkien toimintojen siirtyminen saman katon alle tuo mukanaan merkittäviä taloudellisia säästöjä ja lisää tuotannon tehokkuutta sekä ennen kaikkea parantaa asiakaspalvelua. Muutto tapahtuu vaiheittain niin, ettei synny tuotantokatkoja.

#### Uudet yhteystiedot vuoden 2009 alusta alkaen ovat:

**Osoite:**  
Jorvaksen Myllytie 5,  
02420 Jorvas  
**Puhelin:**  
Vaihde: 010 836 3000  
Huolto: 010 836 3100  
**e-mail:**  
myynti@mesvac.fi  
huolto@mesvac.fi

**Tilat:**  
Kokonaispinta-ala 7845 neliötä.  
Tästä tuotantotilaa 5880 neliötä,  
josta on varastotilana 1200  
neliötä. Konttori 1400 neliötä.  
**Muutto:**  
Vaiheittain marraskuun alusta  
niin, että koko toiminta on siir-  
tynyt tammikuun 2009 loppuun  
mennessä.

**Uusi numeromme: 010 836 3000 Huolto: 010 836 3100**

## PÄÄKIRJOITUS

### Muutto tehostaa toimintaamme

**M**esvac on toteuttamassa historiansa suurinta muutosta vuodenvaihteessa, kun tuotanto, myynti, jälkimarkkinointi ja hallinto muuttavat saman katon alle Kirkkonummelle. Se



merkitsee ensinnäkin huomattavia taloudellisia säästöjä, tehostaa yrityksen toimintaa ja lujittaa yhteenkuuluvaisuuden tunnetta, Mesvacin ”me-henkeä”, luoden samalla edellytykset uusille liiketoiminnoille.

Yritys muuttaa logistisesti erinomaiseen paikkaan Kirkkonummelle, Valtatie 51:n ja Turun radan väliin aivan Kehä kolmosen länsipäähän, Jorvaksen Myllytie 5:een. Täyden Palvelun Ovitalo voi entistä paremmin palvella asiakkaita nopeuttamalla ja lisäämällä varaosien saatavuutta mm. noutotoiminnalla. Mesvac-brändi saa lisää näkyvyyttä ja sen markkinointiin panostetaan yhä enemmän.

Mesvacin kasvu-ura jatkuu voimakkaana. Tänä vuonna liikevaihdon uskotaan nousevan vajaat 20 prosenttia, mikä merkitsee myös sitä, että Mesvac on hivuttautumassa teollisuusovien ja kuormaustilojen toimittajana kaikilla mittareilla mitattuna entistä selvemmin maan ykköseksi.

Kasvu on kuitenkin hallittua, sillä jälkimarkkinointia on tehostettu ja laajennettu koko maassa. Myös asiakkaamme ovat sen huomanneet, sillä huoltosopimusten määrä on lisääntynyt merkittävästi, mikä kieli luottamuksesta yritystämme kohtaan. Me teemme parhaamme pystyäksemme palvelemaan jatkossa vielä paremmin, koulutamme koko ajan henkilökuntaamme. Vuoden 2008 alussa aloitimme kaikkien asiakaspalvelussa olevien henkilöiden valmennuksen, joka jatkuu vielä tänä ja ensi vuonna. Mesvacin johtoryhmää on vuosia valmennettu ammattivalmentajan johdolla meille räätälöidyllä konseptilla. Tähän ryhmään on liitetty myös yrityksen muut avainhenkilöt. Valmennus jatkuu nyt syksyllä ja ensi vuonna. Myös huoltoasentajat saavat jatkuvasti tuotekoulutusta.

Yritämme näin omalta osaltamme varmistaa sen, että Mesvacin henkilökunta on palveluhenkistä ja ammattitaitoista, alansa ehdotonta eliittiä!

Kent Silvan  
toimitusjohtaja

## Nostaen & Taittaen 2-2008



**Mesvac Oy**  
Tuupakantie 7 A, 01740 Vantaa  
**Puh.**  
010 836 3000 (vaihe)  
010 836 3100 (huolto)  
**Faksi**  
010 836 3099  
**S-posti**  
etunimi.sukunimi@mesvac.fi  
www.mesvac.fi

**Päätöimittäjä:**  
Kent Silvan  
**Toimituspäällikkö:**  
Soile Raja-Halli  
**Toimitus:**  
Tietoputki Oy  
**Paino:**  
SP-paino, Hyvinkää

Muutamme vuoden 2009 alussa osoitteeseen Jorvaksen Myllytie 5, 02420 Jorvas.



Mesvacin uusi toimipaikka, Jorvaksen Myllytie 5 Kirkkonummella on logistisesti ihanteellinen Kehä III:n länsipäässä Turun radan ja Valtatie 51:n välissä. Toimintojen siirtäminen saman katon antaa hyvät eväät Mesvacin kasvuille pitkälle tulevaisuuteen.



Tom Brandt on tyytyväinen, että uusi toimitila löytyi näin keskeiseltä paikalta.

## Mesvac muuttaa Kirkkonummelle Tuotanto tehostuu ja logistiikka paranee

**M**esvac tehostaa toimintaansa siirtämällä hallinnon, myynnin, markkinoinnin, huollon ja tuotannon saman katon alle Jorvaksen Myllytie 5:een Kirkkonummelle. Logistisesti paikka on erinomainen Kehä III:n länsipäässä. Tehtaan pohjoisranta myötäilee Turun rata ja eteläpuolella soljuu vilkas liikenne Valtatie 51:llä Helsingin ja Hangon väliä. Muutto tapahtuu vaihteittain tuotantokatkoksia välttämällä, että koko toiminta on täydessä vauhdissa uudessa paikassa ensi vuoden alkupuolella.

Tuotantopäällikkö Pekka Seppänen ei peittele tyytyväisyyttään, kun Pohjankuru sulkee ovensa. – Tätä on odotettu pitkään ja hartaasti, sillä yritys on yksinkertaisesti kasvanut ulos entisestä tuotantolaitoksesta, joka oli ahdas ja epäkäytännöllinen. Toisaalta tuntui myös usein siltä, että tehtaan sijainti oli syrjässä, kun kuitenkin suuri osa liiketoiminnasta tapahtuu Suur-Helsingin alueella ja Uudellamaalla.

Brandt Groupin toimitusjohtaja ja pääomistaja **Tom Brandt** on seurannut tarkasti yrityksensä viime vuosien huikeaa kasvua ja nousua maan suurimmaksi teollisten nosto- ja rullautuvien ovien sekä kuormaustilajärjestelmien toimittajaksi.

– Huollon ja muun organisaation sekä varaosavarausten tasaisen kasvun ansiosta Mesvacille syntyi tarve suuremmille toimitiloille.

– Tutkimme Mesvacin toimitusjohtaja **Kent Silvanin** kanssa useampia toimitilavaihtoehtoja, myös uuden rakentamista, ennen kuin käytiin lopulliset neuvottelut tästä toimitilasta. Tähän ratkaisuun liittyy pitkään ja huolella tehty arvio investoinnin kustannuksista verrattuna saatavaan taloudelliseen hyötyyn, joka syntyy liiketoiminnan kasvusta, logistisesta sijainnista ja saman katon alla toimimisen tuomista säästöistä.

Tässä me nyt olemme, Tom Brandt kertoo.



Tuotantopäällikkö Pekka Seppänen on ”paljon vartija”, sillä hänen harteillaan lepää uuden tehtaan sisäisen logistiikan suunnittelu niin, että tuotteiden valmistus on entistä nopeampaa ja joustavampaa.



Taluspäällikkö Nina Glantz on tyytyväinen, kun kahdessa paikassa kulkeminen loppuu. – Siitä tulee selvää säästöä.

Taluspäällikkö **Nina Glantz** arvioi muuttoa jo työnsäkin puolesta taloudellisten hyötyjen näkökulmasta. Mistä säästöt syntyvät? – Ensinnäkin kahdessa paikassa toimiminen aiheuttaa turhaa ajan haaskausta, kun kuljetaan paikasta toiseen. Kun olemme saman katon alla, kommunikointi on nopeaa ja henkilökohtaista, mikä nopeuttaa myös päätöksentekoa. On helpompi luoda yhteenkuuluvaisuuden tunne eli se niin kuuluisa ”me-henki”.

### Uusia tuotteita avaraan tehdashalliin

Mutta ennen säästöjä ja kasvua on Pekka Seppäsen pystyttävä uusi tehdas 5 800 neliön entiseen tehdashalliin ja jätettävä siitä materiaali-varastoksi runsaat 1 000 neliötä. – Ensi vuonna on tulossa pari uutuustuotetta, ja niillekin on suunniteltava ja varattava oma valmistuslinja, Seppänen vihjaa.

Mesvacilla oli Pohjakurussa tuotannossa 18 työntekijää, joista lähes puolet ei mm. perhesyistä halunnut muuttaa Kirkkonummelle. Muutto oli kuitenkin niin hyvissä ajoin tiedossa, että uusien työntekijöiden perehdyttäminen on ehditty tehdä ajoissa. – Aloitamme noin 25 työntekijän voimin, mutta uskomme vahvuuden kasvavan uusien tuotteiden ja tuoteinnovaatioiden myötä.

Uusi iso tehdashalli antaa mahdollisuuden suunnitella suurelta osin vielä käsityönä tapahtuvan tuotannon siten, että prosessi etenee virtaviivaisesti perusraaka-aineista valmiiksi tuotteiksi pakkausta myöten. – Automatisointia tullaan ajan myötä lisäämään, mikä nopeuttaa tuotteiden valmistumista.

Pohjankurussa jouduttiin tehtaan ahtauden vuoksi liikuttamaan valmistusmateriaalia ja valmiita tuotteita paikasta toiseen, mikä aiheutti turhaa vaivaa ja vei aikaa. Siellä materiaali oli pääosin ”taivasalla”, mikä oli epäkäytännöllistä ja epämiellyttävää varsinkin talven kylmillä keileillä. – Kirkkonummella tilanne on aivan toinen. Paitsi että varasto on lämmin, sen hyllykorkeus on 6 metriä, kun Pohjankurussa päästiin 2,5 metrin hyllykorkeuteen.

### Automaatio lisääntyy

– Varaston automatisointia lisätään. Jorvaksen Myllytiellä meillä on käytössä Pater-varastonostin, joka on eräänlainen kahden akselin ympäri pystysuoraan pyörivä leveä hyllystö, jota varaosien keräilyä ”käskytään” ohjauspaneelin kautta. Hylly on jaettu useisiin osastoihin, joista keräilyä poimii varaosat yhdellä kertaa tilauksiin ja siirtyy sen jälkeen seuraavaan hyllykköön.

– Uuteen tehdashalliin mahtuu paljon enemmän työpisteitä, joita voidaan helposti lisätä sen mukaan, mitä tuotannossa tarvitaan. – Tämä on todella suuri edistys Pohjakuruun verrattuna, missä usein kompastuttiin tuotantokapeikkoihin, kun tilaa erillisjärjestelyihin ei ollut. ■

# Mesvac – aina lähellä asiakasta

# Palo-ovi-extra



## Mesvac – palo-ovi-ratkaisujen moniosaaja



### Effertz-paloturvallisuutta jo yli 125 vuotta

Effertz-palorullaovien ja -liukupalo-ovien valmistajalla on jo yli 125 vuoden kokemus paloturvallisuustuotteiden valmistamisesta. Tämän kokemuksen myötä Effertz-palo-ovet ovat teknisiä edelläkävijöitä ja tuotteet kehittyvät jatkuvasti paremmiksi.

### Testatut ja hyväksytyt tuotteet

Effertz-palo-ovet ovat kaikki testattuja ja hyväksytyjä ensimmäisenä ja ainoana valmistajana EN-standardin mukaan luokkiin E, EW ja EI. Testit on tehty joko EN-1634-1- tai DIN 4102 -standardien mukaan. Tuotteet ovat palotestien lisäksi käyneet läpi rangan rasitustestin, jossa ovien toimintaa on testattu yli 10 000 avauskerralla.

Valitse Effertz-palo-ovet Mesvacilta, niin varmistat ovien soveltuvuuden ja toiminnan kaikissa olosuhteissa.

### Suunnittelun vapautta

Effertz-palorullaovet laskeutuvat ylhäältä alaspäin, minkä vuoksi ne tarvitsevat vain vähän sivu- ja ylätiloja. Palorullaovet voidaan toteuttaa jopa 12 metriä leveinä ja 4,5 metriä korkeina. Nämä ainutlaatuiset tekniset ominaisuudet mahdollistavat arkkitehteille riippumattoman suunnitteluvapauden, kun sivutilojen riittävyys ja oviaukkojen leveys ja korkeus eivät ole enää määrääviä tekijöitä.

### Mesvacilta nyt täydellinen palo-ovi mallisto

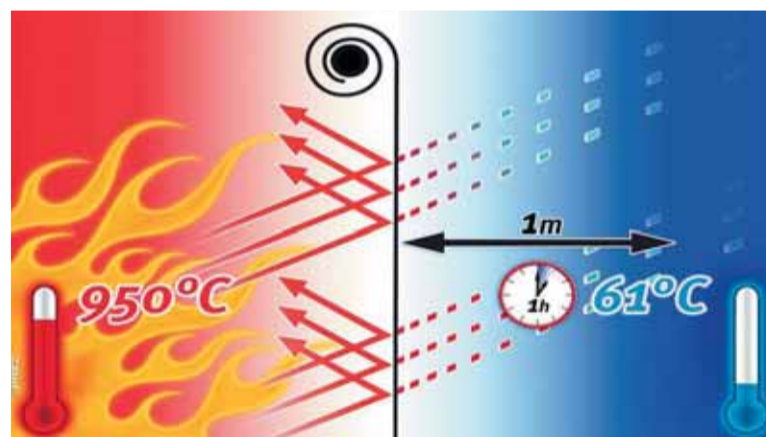
Mesvacilla on kaikki ratkaisut palo-ovitarpeisiin aina E-luokasta vaativaan EI120-luokkaan asti kohteesta riippumatta. Ahtaatkaan tilat eivät ole este, niihinkin löytyy tehokas, helppokäyttöinen ja turvallinen ratkaisu.

Käänny Mesvacin puoleen, kun Sinulla on tarvetta palo-oville. Mesvac palvelee Sinua kaikissa palo-oviasioissa.

## Mesvacilta uutuustuotteita

### Effertz-palorullaovi uuteen luokkaan EW60

Effertz fibreflam® TR on testattu EN-standardin mukaan luokkaan EW60. Oven ainutlaatuiset ominaisuudet estävät lämpötilan nousun yli 61°C yhden metrin päässä ja rajoittavat näin erinomaisesti palon leviämisen oven läpi sekä mahdollistavat hätäpoistumisteiden ja palavien materiaalien läheisyyden. Oven toinen ainutlaatuinen ominaisuus on sen pienet tilantarpeet; ylätilantarve vain 225 mm ja sivutilat vain 130 mm. Näin se on asennettavissa erittäin helposti lähes kaikkiin paikkoihin ja olosuhteisiin.



### Mesvacilta täydellinen liukupalo-ovimallisto

Mesvac täydentää palo-ovimallistoaan Effertz-liukupalo-ovilla. Effertz-liukupalo-ovet on testattu ja hyväksytty EN-standardin mukaan EI30-luokasta aina vaativaan EI120-luokkaan.

Effertz-liukupalo-ovien ainutlaatuinen rakenne mahdollistaa erinomaisen keveyden ja palon keston vääntymättä. Ovien paino on 29 kg/m<sup>2</sup>, vain lähes puolet perinteisen liukupalo-oven painosta. Ovi on myös kustannustehokkaampi, koska tarvittavat pielerakenteet ovat kevyemmät.

Palonkestoa oven vääntymättä on lisätty oleellisesti ovilehden erinomaisella rakenteella. Ovilehti on valmistettu kahdesta teräslevystä ja väliin on liimattu palovilla. Oven kehys on katkaistu osiin vääntymisen estämiseksi, jolloin paloturvallisuus paranee.

Oven monipuolisuutta kuvaa hyvin myös sen käyttö teleskooppiovena tai molemmin puolin suljettavana ovena. Tämän ansiosta sivutilan tarve pienenee oleellisesti. Siihen on myös mahdollista saada erillinen käyntiovi sekä toiminta moottorikäyttöisenä.



## Markkinoiden paras valikoima palo-ovia

# Näissäkin kohteissa turvaa Mesvac

Mesvac on toimittanut palo-ovia usean vuoden ajan vaativiin kohteisiin ja saanut kokonaisuudesta erinomaisen palautteen. Muihin tuotteisiin yhdistettynä Mesvac on ainoa toimittaja, joka pystyy tarjoamaan asiakkailleen monipuolisia kokonaisratkaisuja.

## Kauppakeskus Sello, Espoo

Sello on yksi Suomen suurimmista kauppakeskuksista. Kohteessa on kaksi palo-oviratkaisua.

1. vaiheen ja 2. vaiheen välissä on hätäpoistumistien reunassa rullautuva T120, EI120-luokka. Ahtaan tilan vuoksi tämä oli erinomainen ratkaisu, joka toimii tehokkaasti myös murtosuojana.

Parkkihalliin tarvittiin eri lohkoihin jakavia palo-ovia, mutta käytävissä oli pienet sivutilat. Tänne valittiin ylhäältä alas laskeutuva Effertz-palo-ovi, koska oven välittömässä läheisyydessä ei ole mitään palonarkaa tai syttyvää materiaalia. Ratkaisu oli FVR121-SC, E120-luokka.



## Kauppakeskus Kolumbus, Helsinki

Suosittu kauppakeskus Kolumbusen vaativat erikoispalo-ovitarpeet on ratkaistu kahdella erilaisella palo-ovella.

Koska kiinteistössä on tehokas sprinklausjärjestelmä, uuden ja vanhan osan väliin on valittu Aqua Steel EI90. Sprinklaus jäädyttää oven tehokkaasti, mikä mahdollistaa poistumistien läheisen sijainnin.

Kolumbusen parkkihalliin asennettiin vastaavasti E120-luokan palo-ovi Effertz FVR-121, koska ajokäytävässä sivutilat ovat erittäin pienet ja palo-oven läheisyydessä ei ole syttyvää materiaalia.

## Logistiikkakeskus Rasti, Vantaa

Vantaalla sijaitseva suuri logistiikkakeskus Rasti valitsi laajojen tilojen vuoksi E120-luokan N150 Effertz-liukupallo-oven. Ratkaisevaa valinnalle oli oven ihanteellinen keveys ja palotilanteessa oven vähäinen vääntymisen. Ovi voidaan asentaa pilareiden avulla 400 mm irti seinästä ja se on niin kevyt, että kuka tahansa voi sitä käyttää.

Kuten monissa muissakin vastaavissa kohteissa, ongelmana ovat rakennusten seinustoilla tai lastauslaitureilla olevat säilytysalueet. Tämä ratkaistiin kätevästi E120-luokan ovella FVR121-SC. Palotilanteessa ovi laskeutuu alas lastausovien eteen.



## Kajaanin kauppakeskus, Kajaani

Myymän ja varastoalueen erottaminen toisistaan on usein pulmallista paloturvallisuuden kannalta. Kajaanin kauppakeskuksessa tämä ratkaistiin asentamalla tilojen väliin FVR121-EC-HS-pikapalorullaovi, E120-luokka. Se muodostaa tehokkaan palokatkolinjan myymälän ja varaston välille

ja mahdollistaa nopean kulun varaston ja myymälän välille. Tällä ratkaisulla ei tarvita erillisiä pikarulla- ja palo-ovea, vaan Effertz-pikapalorullaovessa on molemmat ominaisuudet kustannustehokkaasti.

## Uudet haasteet

Laajan valikoiman ja yhteensopivien ratkaisujen ansiosta Mesvac toimittaa jatkuvasti uusia palo-oviratkaisuja uusiin ja vanhoihin kohteisiin, kuten mm. Viinikkala Logistic Centeriin ja Stockmannin kasvuprojektiin Helsingin keskustassa.

## Palveleva Mesvac

Mesvacin suosio perustuu laadukkaiden tuotteiden lisäksi hyvään ja ammattitaitoiseen palveluun ja maankattavaan huoltoverkostoon.



# Markkinoiden paras valikoima palo-ovia



Talvivaaran yli 60 neliökilometrin kaivosalueelle valmistuu kaiken kaikkiaan 813 000 neliometriä erilaisia rakennuksia.

# Kainuun suuri ponnistus

Sotkamon korpimaille on kohonnut Talvivaaran kaivosalue, jonka kokoa on vaikea hahmottaa.



**K**eskellä Kainuun salomaita kohoaa häkellyttävä kaivosalue. Sotkamon kunnan alueella sijaitsevaan Talvivaaraan valmistuu jättimäinen kaivos, jonka on tarkoitus käyttää Euroopan suurinta hyödyntämätöntä sulfidisen nikkelin esiintymää. Täydellä kapasiteetilla tuotannon pitäisi pyöriä parin vuoden päästä.

Valmiilla kaivosalueella seisoo lopulta 813 000 kuutiometriä erilaisia rakennuksia. Kaikessa komeudessaan Talvivaaran kaivospiiri levittäytyy 61 neliökilometrin alueelle.

– Mäelle kun kiipeää, niin saattaa nippa nappa nähdä suurimman osan siitä alueesta, joilla meillä on nyt toimintaa. Mittakaavan huikeutta ei oikein tajua kuin nähtyään sen itse, tuotantokoordinaattori **Pentti Vihanto** kiteyttää.

Talvivaaran esiintymien tunnettujen mineraalivarojen arvioidaan olevan 569,4 miljoonaa tonnia, mikä riittää yli 40 vuoden tuotantoon. Sulfidisen nikkelin lisäksi kaivoksen on tarkoitus tuottaa kuparia, sinkkiä ja kobolttia.

Nikkelin tuotantomääräksi on arvioitu 33 000 tonnia vuodessa. Sinkin, kuparin ja kobolttin arvioidut tuotantomäärät ovat 60 000, 10 000 ja 1 200 tonnia vuodessa. Näihin lukuihin Talvivaarassa pitäisi päästä vuonna 2010, jolloin tuotanto pyörii täydellä höyryllä.

Pienellä nytkähdyksellä Talvivaaran kaivos käynnistyi jo lokakuun alussa, kun prosessi tuotti pienen määrän metallisulfidia.

– Kallis kupillinen sinkkisulfidia, 350 miljoonaa euroa, Talvivaaran Kaivososakeyhtiön toimitusjohtaja **Pekka Perä** vitsaili tiedotustilaisuudessa.

## Yhden miehen idea

On toimitusjohtaja Perän ansiota, että Talvivaarassa riittää tätä nykyä vilskettä.

Talvivaaran malmiesiintymä on ollut tiedossa jo vuosikymmeniä, mutta esiintymän omistanut Outokumpu ei nähnyt esiintymän hyödyntämistä taloudellisesti kannattavaksi. Sen sijaan Outokumpu teki vuonna 2003 esisopimuksen entisen työntekijänsä, kaivosinsinööri Perän kanssa.

Sopimuksen mukaan Perä rakentaa Talvivaaran kaivoksen omilla rahoillaan. Myöhemmin Outokumpu saa lunastaa 20 prosenttia Talvivaaran tytäryhtiöstä, Talvivaara Projektista Oy:stä. Kauppahinta oli muodollinen yksi euro.

Pekka Perä kumppaneineen vei Talvivaaran kaivosyhtiön pörssiin toukokuussa 2007 ja keräsi osakeannilla yli kolmesataa miljoonaa euroa. Ajoitus oli täysosuma, sillä Talvivaaran listautuessa nikkelin hinta oli ennätyskorkeissa lukemissa.

## Merkittävät työllisyysvaikutukset

Talvivaaran kaivoksen rakentamiseen on investoitu noin 450 miljoonaa euroa, ja se kuuluu Suomen viime vuosien suurimpiin teollisiin investointeihin. Rahoituskriisin kannalta Talvivaaran ajoitus oli onnistunut, sillä rahoitus kaivokselle järjestyi viime vuoden keväällä ennen kriisin alkamista.

Kaivoksen rakentaminen itsessään on ollut aivan oma lunksa. Parhaimmillaan Kainuun korvessa on ahertanut 1 800 työntekijää.

– Tällaisen projektin eteenpäin vieminen on ollut jatkuvaa haasteisiin vastaamista, joten yhteiseen hiileen puhaltamista on vaadittu. Työporukan hyvä yhteishenki on ollut ensiarvoisen tärkeää, Pentti Vihanto kiittelee.

Valmistuessaan kaivos tarjoaa työtä noin 400:lle Talvivaaran

sekä noin 100:lle urakoitsijan työntekijälle. Se on kova juttu Kainuussa, missä on viime aikoina mietitty lähinnä Kajaanin paperitehtaan sulkemista.

Talvivaara Oy:n toiveisiin kuuluu, että miesvaltaisella louhinta-alalla työskentelisi ensi vuosikymmenellä myös enemmän naisia. Naisille rakennettuihin avolouhoksen sosiaalityöihin mahtuisi 50 työntekijää, mutta kaivososastolla on töissä vasta yksi nainen.

– Louhintapäässä yksi kiviauton kuljettaja on nainen, mutta pitäisihän hänelle saada kavereitakin. Muilla tuotanto-osastoilla ja toiminnoissa meillä toki on mukavasti sekä miehiä että naisia, Pentti Vihanto naurahtaa.

## Mesvacin toimitukset Talvivaaraan

- Mesvac-Hörmann nosto-ovia 38 kpl, joista 4 kpl varustettu räjähdysalttiin tilan koneistoilla.
- Mesvac-taitto-ovia 3 kpl.
- Ovien koko suurimmillaan on 5 000 x 5 000 mm.
- Ovet sijoittuvat useampaan eri rakennukseen.

Talvivaara on myös Mesvacille haastavuu-  
vuutensa takia erityisen mielenkiintoinen kohde. Erilaisia nosto-ovia toimitetaan kaiken kaikkiaan 38 kappaletta. Niistä suurimmat ovat 5 x 5 metrin kokoisia.



**Tee huolenpitosopimus – välttyt yllätyksiltä**



Matti Luomanperä (vas.) ja Mika Tivinen ovat Mesvacin uusia myyntitykkeitä. Myyntialueita on lisätty toteuttaaksemme tavoitettamme olla asiakasta lähellä.

## Suunnittelijasta tuli toteuttaja

Koneinsinööri **Matti Luomanperä** suunnitteli viisi vuotta teräsrakenteita ennen kuin aloitti Mesvacin aluemyyntipäällikkönä vanhan Vaasan läänin alueella. Seinäjoella asustava Luomanperä kävi jo nuorena miehenä asentamassa isänsä Kari Luomanperän kanssa nosto-ovia viime vuosikymmenellä. Nyt isäukko jatkaa asentamista, ja Matti myy.

– Pääasiakkaina ovat ABB, Wärtsilä ja isot rakennusliikkeet sekä lukuisat pk-yritykset. Meneillään olevista hankkeista voisi mainita Lapuan S-marketin, jossa pääurakoitsijana toimii monivuotinen hyvä yhteistyökumppanimme Rakennus Jaskari Oy Nurmossa.

Vaikka rakentamisen hidastuminen kolkuttelee, se ei Luomanperää pelota. – Jos uudisrakentaminen hiipuu, korjaus- ja saneeraustyöt lisääntyvät. Mesvacilla on markkinajohtajana hyvä maine Täyden Palvelun Ovitalona, josta asiakas saa kaikki asiantuntijapalvelut suunnitelmasta huoltoon saman katon alta.

Myynnin ohessa Matti lepuuttaa kesäisin hermojaan ajamalla Morris Mini Cooperilla Minitonni-katusarjaa. Vuoden -72 mallin Mini on ärhäkkä sisupussi. Talvella Matin vapaa-aika sujuu vauhdikkaasti laskettelurinteillä. ■

## Mika Tivinen oli purkaa väärän oven

Mika Tivinen Mikkelistä asensi kuusi vuotta Mesvacin koko tuotesortimenttia ja ehti vielä välissä olla vuoden huoltomiehenä. – Kyllä sitä on kaikkea matkan varrella sattunut. Menin yritykseen, jossa oli kaksi nosto-ovea, vaihtamaan toista uuteen. Paketti oli jätetty oven eteen ja aloittelin

oven purkua, kun hätiin ehti eräs työntekijä, joka sanoi, että se vaihdettava ovi on muuten talon toisella puolella. Tämän tarinan opetus on, kuten vanha sananlasku sanoo: ”Ei kysyvää eksi, eikä sanova väsy”.

– Työ on ollut mielenkiintoista, sillä maakunnassa kulkiessaan näkee paljon erilaisia ihmisiä. Joskus tulee aika tiukkaakin arvostelua, mutta sitä on vain kuunneltava ja otettava opiksi. Parasta on se, että asentajana näkee heti kättensä työn jäljen.

Aluemyyntipäällikkönä juuri aloittaneen Tivisen reviiriin kuuluvat Etelä-Savo ja Etelä-Karjala. Mikkelin seudulla on pääasiassa pk-yrityksiä, kun taas Etelä-Karjalassa on suurteollisuutta kuten esim. maan kolme suurinta massa- ja paperiteollisuuskombinaattia, jotka ovat Mesvacin pitkäaikaisia hyviä asiakkaita.

– Asennustyökokemus auttaa suunnattomasti myyntityössä, sillä meidän tehtävämme on mitoitaa kohteisiin tulevat tuotteet ja myydä asiakkaalle oviaukkoon tarpeita vastaava ovi. Toivoisinkin, että pystyisin tätä kentällä saatua käytännön kokemusta kuormauslaitteista nosto-oviin välittämään meidän myyntihenkilökunnalle.

Tiviselle tulee viikossa 2–3 matkapäivää, kun käy asiakkaiden luona ja asennuskohteissa. Kesäisin Tivinen viihtyy perheineen kolmen kouluikäisen tyttären kanssa Saimaan aalloilla. ■



## Tero Anttila kyllästyi jatkuvaan reissaamiseen

Tero Anttila valmistui 80-luvulla radio- ja TV-asentajaksi, mutta ei ole tehnyt päivääkään niitä askareita. Hän kertoo syntyneensä Valkeakoskella, mutta muuttaneensa niin monta kertaa, ettei ole oikeastaan ”mistään kotoisin”. Asettui sitten viimein Tampereelle. Mies asensi aikansa teollisuusvaakoja ympäri Suomea. Istui ratin takana uuvuttavat 90 000 kilometriä vuodessa, teki runsaasti ylityötä ja asui noin 200 vuorokautta vuodessa hotelleissa.

– Jatkuva reissaaminen alkoi tympiä. Vuonna 2001 siirryin Mesvacille, ja kun asennus ja huolto eritytettiin toisistaan, ryhdyin vuoden 2002 alusta huoltomieheksi. Se olikin erinomainen koulu oppia ymmärtämään kuinka tärkeä säännöllinen huolto toimiville laitteille on.

Ovethan rikkoutuvat yleensä silloin, kun on kiire tai ne eivät ole kenenkään huollossa, ja tuotantokatkokset aiheuttavat paitsi harmia myös suoranaista taloudellista vahinkoa. Solmimalla huoltosopimuksen ovet huolletaan määrääjoin ja apua saa nopeasti, kun sitä tarvitsee.

Haastattelua tehtäessä Tero oli lokakuun alussa virallisesti toista päivää huoltosopimusmyyjänä. Piirinä on Länsi-Suomi, ja haasteet hallittavissa, sillä tuotepaletti on kunnossa. – Varsinkin se, että meiltä saa kaiken saman katon alta, on vahva argumentti kauppaa tehtäessä.

Teron mukaan vanhat asiakkaat ottavat automaattisesti uusia ovia hankkiessaan huoltosopimuksen, mutta uusille asiakkaille joutuu perustelemaan, minkä jälkeen kaupat syntyvät pienen miettimisen jälkeen.

Tero Anttilan perheessä on vähän yli 2-vuotiaat kaksoset, tyttö ja poika sekä 4,5-vuotias tyttö. – Yritän viettää aikaa lasten kanssa niin paljon kuin se on mahdollista. Ja aina kun tilanne sallii, pistän repun selkään ja lähden metsälle. ■

Tero Anttila aloitti lokakuussa huoltosopimusmyyjänä Länsi-Suomen alueella. – Hyvältä näyttää, sillä asiakkaat osaavat arvostaa huoltosopimusta, joka minimoi riskiä.

## NOSTETUT & TAITETUT & RULLATUT

### NIMITYKSIÄ JA SISÄISIÄ SIIRTOJA

■ **Tapio Hiltunen** nimitettiin toukokuussa autotallinovienv myyntipäälliköksi. Hänen pääasiallinen tehtävänsä koostuu jälleenmyyntiverkoston edelleen rakentamisesta, kouluttamisesta ja tukemisesta yhdessä tuotepäällikkö **Pertti Korhikosken** kanssa.

■ **Tero Anttila** on siirtynyt huoltoasentajan tehtävistä huoltosopimusmyyjäksi. Tero toimii Pirkanmaan ja Pohjanmaan alueilla.

■ **Christel Silvan** aloitti kesäkuussa myyntiasistenttina. Hänellä on vahva kokemus myynnin ja myyntiasistentin tehtävistä. Christel asuu Kirkkonummella.

■ **Jaana Airaksinen-Cronstedt** Kirkkonummelta nimitettiin elokuussa tilauskäsittelijäksi. Jaana on aiemmin toiminut ostotehtävissä ja toimitusketjun hallintatehtävissä.

■ Huollon helpdeskiin on nimitetty **Minna Mäkinen**, **Tiina Kari** ja **Sanna Jeskanen**. Minna ja Tiina vastaavat huollon puhelinnumeroon, ottavat vastaan tilauksia sekä laskuttavat, Sanna pääasiassa laskuttaa. Minna opiskelee työn ohella taloushallinnon merkonomiksi ja Tiina asiakaspalvelun ja markkinoinnin merkonomiksi.

■ **Mika Tivinen** on nimitetty 1.9. alkaen Kaakkois-Suomen aluemyyntipäälliköksi. Mika on toiminut aiemmin Mesvacin huoltoasentajana

sekä asentanut Mesvacin laitteita useita vuosia toimimiasentajana. Hänen toimipisteensä sijaitsee Mikkelissä.

■ Olemme vahvistaneet ammattitaitoista huoltoverkostoaamme. Uusia huoltoasentajia on nimitetty eri puolille maata; **Esko Lintula** Lempäälään, **Jaakko Koivukangas** Jyväskylään, **Jukka-Pekka Piiparinen** Lappeenrantaan, **Mika Saarinen** Lahteen, **Timo Heiskanen** Varkauteen, **Markku Hänninen** Rovaniemelle, **Kari Tannijärvi** Tampereelle sekä pääkaupunkiseudulle **Tommi Jaatinen**, **Timo Malinen** ja **Kimmo Helander**.

■ Pohjois-Suomeen asentajaksi on nimitetty **Tapio Vuoti** Varjakasta.

■ Varaosavalmistukseen on palkattu **Jarno Mettovaara** ja **Harri Koivumäki**. Kuormauslaitteiden kokoonpanoon on nimitetty **Nikolai Maasalo** ja varastoon **Petri Pelikka** ja **Marko Sinkkonen**.

### CASE-KOhteet

■ **Eke-Yhtiöiden** Logistiikkakeskus Rastin 14 000 neliön laajennusosa valmistui kesällä. Käyttäjänä tiloissa toimii Suomen Logistiikkatalo Oy. Mesvac toimitti laajennukseen nosto-, liukupalo- ja palorullaavia sekä kuormauslaitteita. Myös energiaa säästäviä ja työmu- kavuutta lisääviä ilmasulkujamme käytetään kohteessa. Rasti käsittää yhteensä noin 10

hehtaarin maa-alueen Aviapoliksen alueella Vantaan Viinikkalassa.

■ **Kuljetusliike Taipale Oy** rakennuttaa Lepävedelle terminaalia. Mesvac toimittaa yli 40 kuormauslaitetta ja nosto-ovea kohteeseen. Kuljetusliike Taipale Oy on jyväskyläläinen vuonna 1946 perustettu kuljetusyritys.

■ **Transpoint Oy Ab** Turulle rakennetaan terminaalia Lietoon. Urakoitsijana toimii Skanska Talonrakennus Oy. Toimitamme kohteeseen 44 kuormauslaitetta ja 46 nosto-ovea.

■ **Autoliike Aukeentien** toimitilat Forssassa varustettiin Mesvacin nosto-ovilla.

■ Syksyn aikana laajennetaan **Nokia Tyres 4** Vsevolok Pietarissa. Jälleenmyyjämme Grindor asentaa kuormauslaitteita ja nosto-ovet.

■ **Paulig** rakentaa Vuosaaren uuden suuren kahvipaahdannon. Uusi paahtimo valmistuu kesäkuussa 2009. Mesvac toimittaa tiloihin nosto-ovet ja kuormauslaitteet.

■ Satakunnan Osuuskauppa rakentaa **Terra-myymälän** Poriin. Urakoitsijana toimii Skanska Talonrakennus Oy ja Mesvac toimittaa myymälään nosto- ja pikarullaavia sekä turvatekniikan tuotteita.

■ **Hartela Oy** urakoi **Skanssin kauppakeskuksen** Turkuun. Asennamme kauppakeskuk-

seen 80 rullaovea sekä lukuisia palorullaavia, kuormauslaitteita, nostopöytä ja nosto-ovia.

■ Espoon kaupunki ja YIT Rakennus Oy toteuttavat Espoon keskukseen liike- ja toimintakeskus **Entressen**. Rakentaminen alkoi kesällä 2007 ja kauppakeskus avataan joulukuun 2008. Varustamme kauppakeskuksen rulla- ja nosto-ovilla sekä savuverhoilla.

■ Lahtelaisen **Kauppakeskus Trion** toinen vaihe sisältää viitisenkymmentä uutta liiketilaa. Hanke etenee aikataulussa ja valmistuu myös joulukuuhun 2008. Toimitamme näihin liikkeisiin nosto- ja rullaovet.

■ Viinikkalaan on rakenteilla myös **Viinikkala Logistics Center**, jonka arvioitu valmistusaika on kesäkuu 2009. Pinta-alaltaan 34 000 neliön tiloihin toimitamme 12 liukupalo-ovea.

■ Toimistokeskittymä **Kiinteistö Oy Helsingin Hiiliranta** on rakenteilla Salmisaarella. Varman toimistohanke käsittää kaksikerroksisen pysäköintilaitoksen sekä kahdeksan toimistorakennusta, jotka yhdistyvät toisiinsa lasiseinäisillä silloilla. Varustamme tilat mm. palorullaavoin ja savuverhoin.

■ **Vehon** uudet raskaan kaluston toimipisteet Lahdessa, Siilinjärvellä ja Porissa on varustettu Mesvacin taitto-ovilla.

■ **Hyvinkään Kuumagalvanointi Oy:n** toimitiloihin asennettiin rullaavia, joista yksi oli leveydeltään 9,5 m ja korkeuttakin oli 4 metrin verran.

■ Nokian toimisto- ja laboratoriotilat Espoon Karamalmin valmistuivat kesällä. **Nokia Kara Mid Pointiin** toimitimme Hörmannin rulla-ovia, Mesvac-rullaavia sekä pikarullaavia.

### SITÄ SUN TÄTÄ

■ Olimme mukana FinnBUILD08-tapahtumassa Helsingin Messukeskuksessa 24.–27.9.

■ Vaasan Asuntomessujen kiinteistöihin toimitimme 13 autotallinovea. Myös tv-talon kaksi erikoisvarustettua ovea ovat Mesvacin Hörmann-autotallinovia.

■ MTV3-kanavalla on pyörinyt Mesvacin uusien tv-mainos-elo- ja syyskuussa.

■ Mesvacin thy-toimikunta on järjestänyt tänä vuonna monipuolista ohjelmaa. Maaliskuussa kisaillimme raikkaassa ilmassa pilkkikisojen voitosta. Uuden Iloisen Teatterin juhlavuosirevytyä kävimme katsomassa toukokuussa ja kesäkuussa Mesvacin naiset osallistuivat Tjerneräs Kanontiaan eli Kanuunakymppiin Tammissaarella. Vuotuisen Salo Volley -lentopalloturnauksen osallistuttuun heinäkuun lopussa.

# Tutustu uusiin Mesvac-huoltopaketteihin!